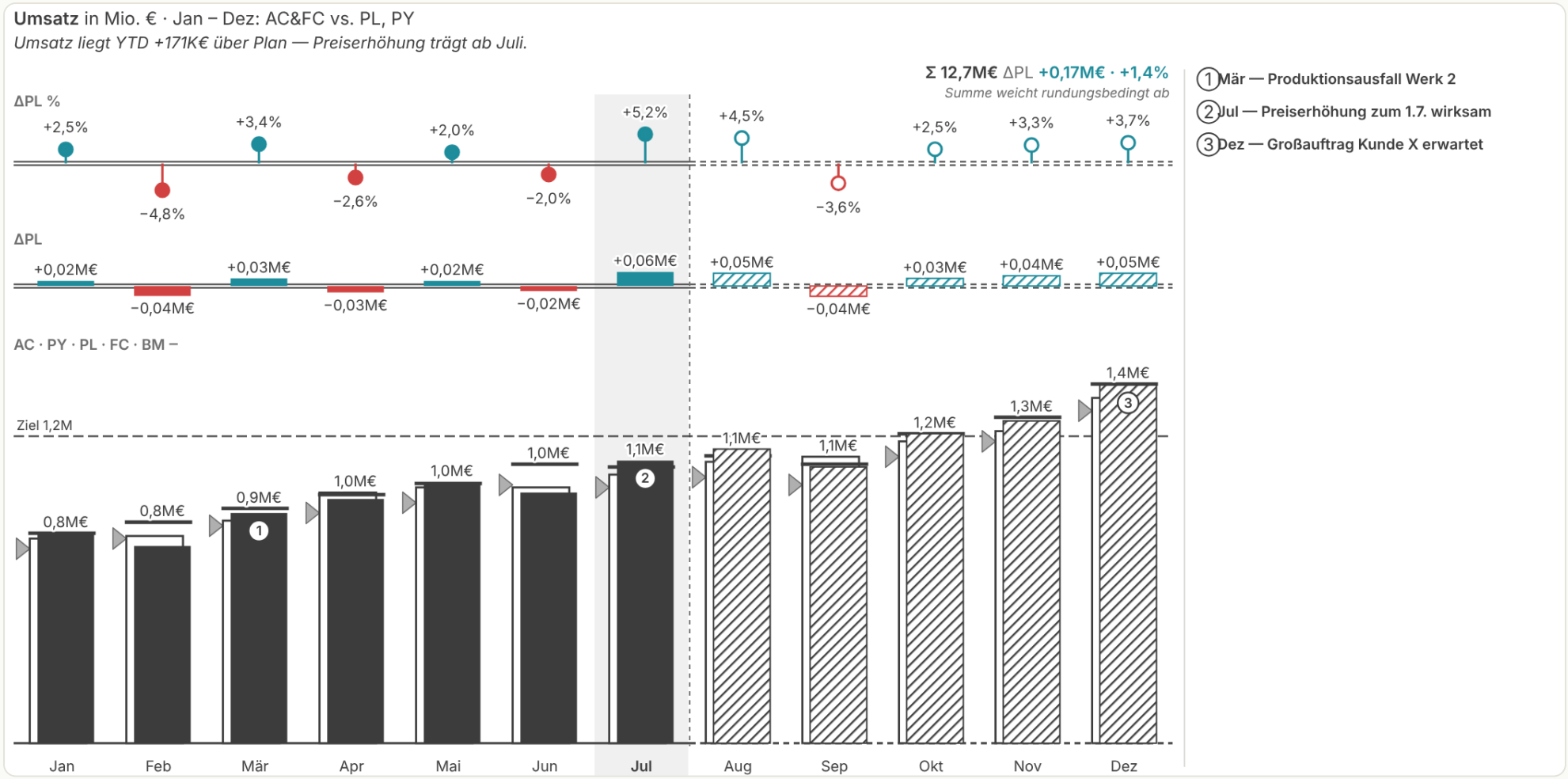
ChartKitchen byDatenWG

Ein Visual, 13 Chart-Modi, IBCS-inspiriert: Zeitreihen mit Abweichungen, Brücken, GuV, Tabellen und Matrix, Scatter, KPI-Karten und Small Multiples.



Säulen + Varianzen · AC solide, FC schraffiert, PL und PY als Referenz, ΔPL und ΔPL% darüber, Kommentare ①②③

01 Was ChartKitchen kann

ChartKitchen deckt die **Breite** der Diagrammformen im Controlling ab, das Schwester-Visual P&L Statement die **Tiefe** der Ergebnisrechnung. Eine Notation, eine Bedienung: Ist voll, Vorjahr grau, Plan umrandet, Forecast schraffiert, eine Skala je Einheit.

Zeit & Struktur

Säulen, Linie, Kombi, Balken mit Top-N, gestapelt, Pareto, Dumbbell, Slope.

Brücken & GuV

Integrierte Brücke über die Monate, Kategorie-Brücke nach Treibern, GuV-Wasserfall, GuV-Statement.

Tabellen & Matrix

IBCS-Tabelle mit Δ-Balken und Pins, Hierarchien, Matrix mit Quartals- und Monatsspalten.

Scatter & Bubble

Quadranten, Trendlinie, Bewegungspfeile, Play-Button, Log-Skalen, Auswahl per Rechteck.

Small Multiples

Eine Kachel je Region oder Produkt, gleiche Skala, Σ- und Top-N-Kachel, für fast jeden Modus.

KPI-Karten

Monitoring-Kacheln mit Ampel gegen Benchmark, Bullet und Trend-Sparkline.

Danke an IBCS. Das Visual ist stark von den Ideen der IBCS® – International Business Communication Standards inspiriert. Ohne ihre großartigen Ressourcen, die außergewöhnlichen Inhalte und vor allem die bahnbrechende konzeptionelle Arbeit wäre so etwas wie dieses Visual nicht möglich gewesen. Dafür: Danke. Nicht gesponsert, nicht lizenziert und nicht mit der IBCS Association verbunden.

INHALT

02	Welcher Modus für welche Frage	3
03	Zeitreihen	4
04	Struktur	7
05	Brücken	11
06	GuV mit ChartKitchen	17
07	Tabellen & Matrix	22
08	Scatter & Bubble	25
09	Small Multiples	33
10	KPI-Karten	39
11	Dunkelmodus	41
12	Warum es im Controlling eine coole Alternative ist	43
13	Was du brauchst: die Felder	44
14	Loslegen & die Schwester P&L Statement	45
15	Links	46

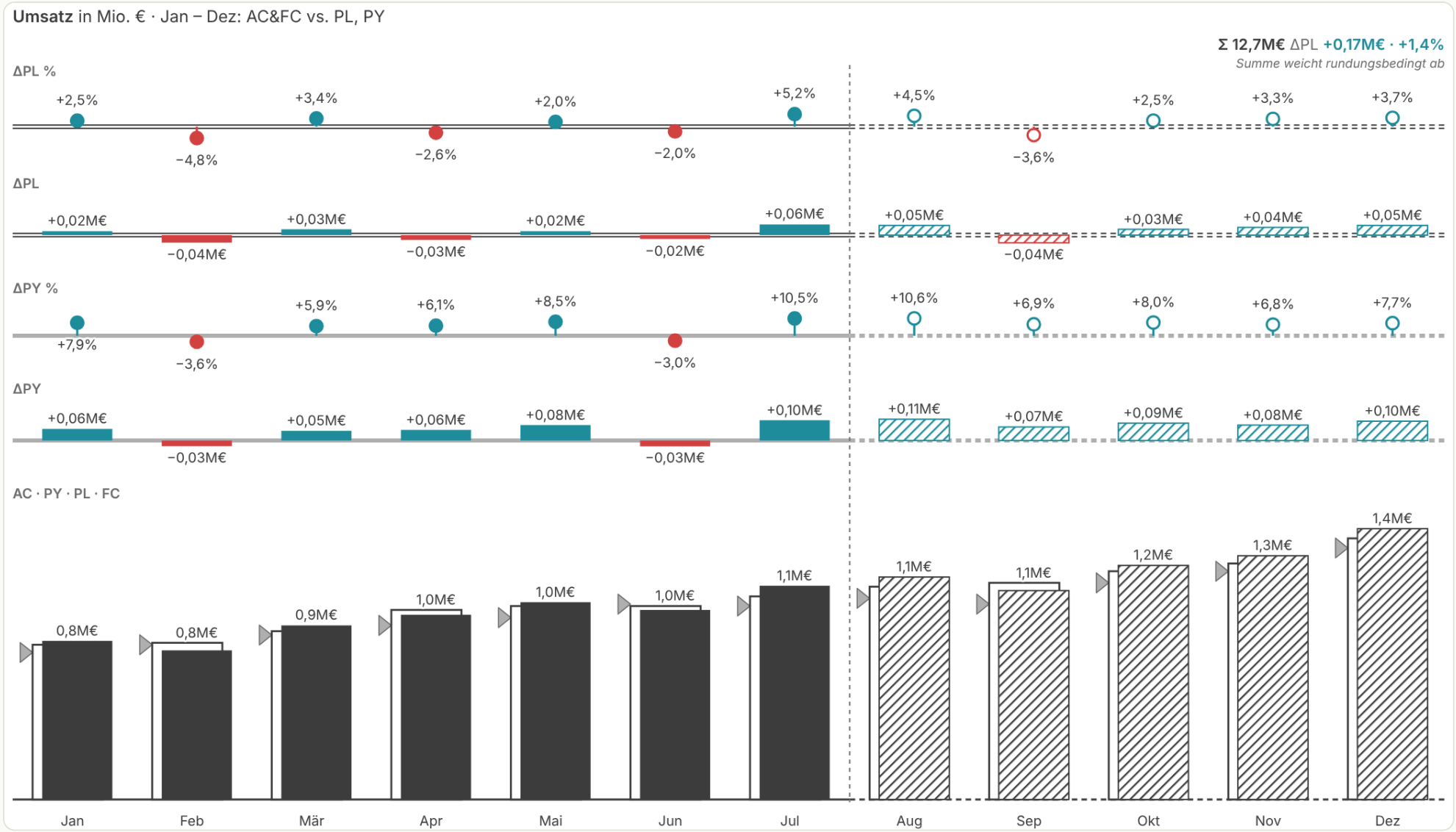
02 Welcher Modus für welche Frage

Frage	Darstellung	Vorlage · Modus
„Wie lief der Umsatz gegen Plan?“	Säulen + Varianzen, AC/FC-Split	`C03 · columns`
„Welche Monate haben die Lücke gemacht?“	Integrierte Brücke PY/PL → AC+FC	`C05 · intwaterfall`
„Welche Regionen oder Produkte treiben die Abweichung?“	Kategorie-Brücke, sortiert nach Wirkung	`C06 · catbridge`
„Wie kommen wir vom Umsatz zum EBIT?“	GuV-Wasserfall mit Ergebnisankern	`C12 · waterfall`
„Welche Länder liegen über, welche unter Plan?“	Balken mit Top-N + Rest oder IBCS-Tabelle	`C04 · bars / table`
„Wie sieht jedes Quartal je Region aus?“	Matrix: Zeilen-Hierarchie × Periodenspalten	`table + colgroup`
„Wo sind unsere Stars, wo die Problemfälle?“	Scatter / Bubble mit Quadranten	`C09 / C10 · scatter`
„Folgen alle Regionen demselben Muster?“	Small Multiples auf einer Skala	`C13 · multiples`
„Welche Kennzahlen brauchen heute Aufmerksamkeit?“	KPI-Karten mit Ampel und Trend	`cards`
„Welche wenigen Kunden machen 80 %?“	Pareto mit kumulierter Linie	`pareto`

Vorlagen C01–C13 (ohne C07/C11) setzen per Klick in der Galerie alle Schalter; danach ist alles frei änderbar. Ein Feld **Small Multiples** macht aus fast jedem Modus ein Kachel-Raster.

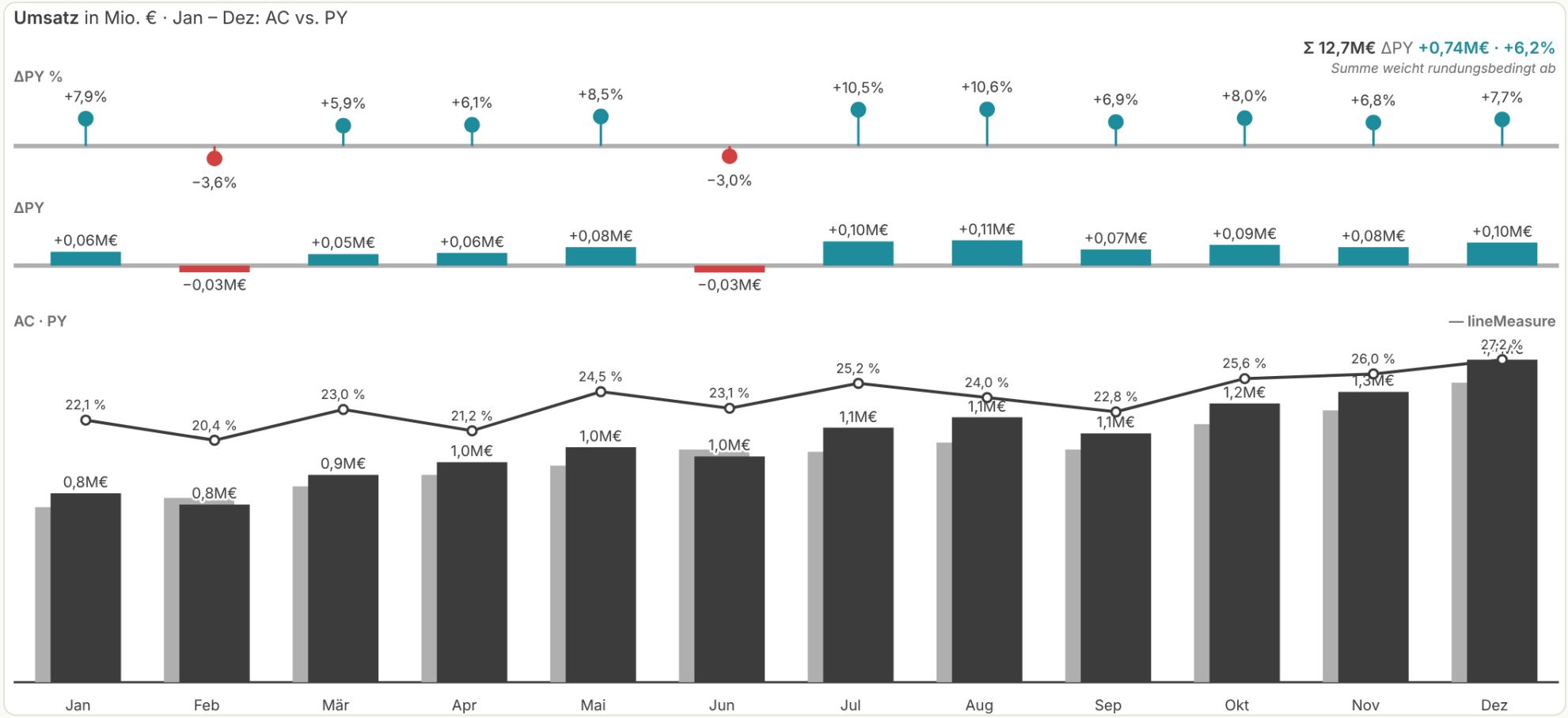
03 Zeitreihen

Use Case: Monatsbericht, in dem Plan und Vorjahr gleichzeitig zählen. Beide Abweichungen teilen eine Skala, damit gleich große Lücken gleich lang aussehen.



Doppel-Varianz · ΔPL und ΔPY parallel auf einer Skala

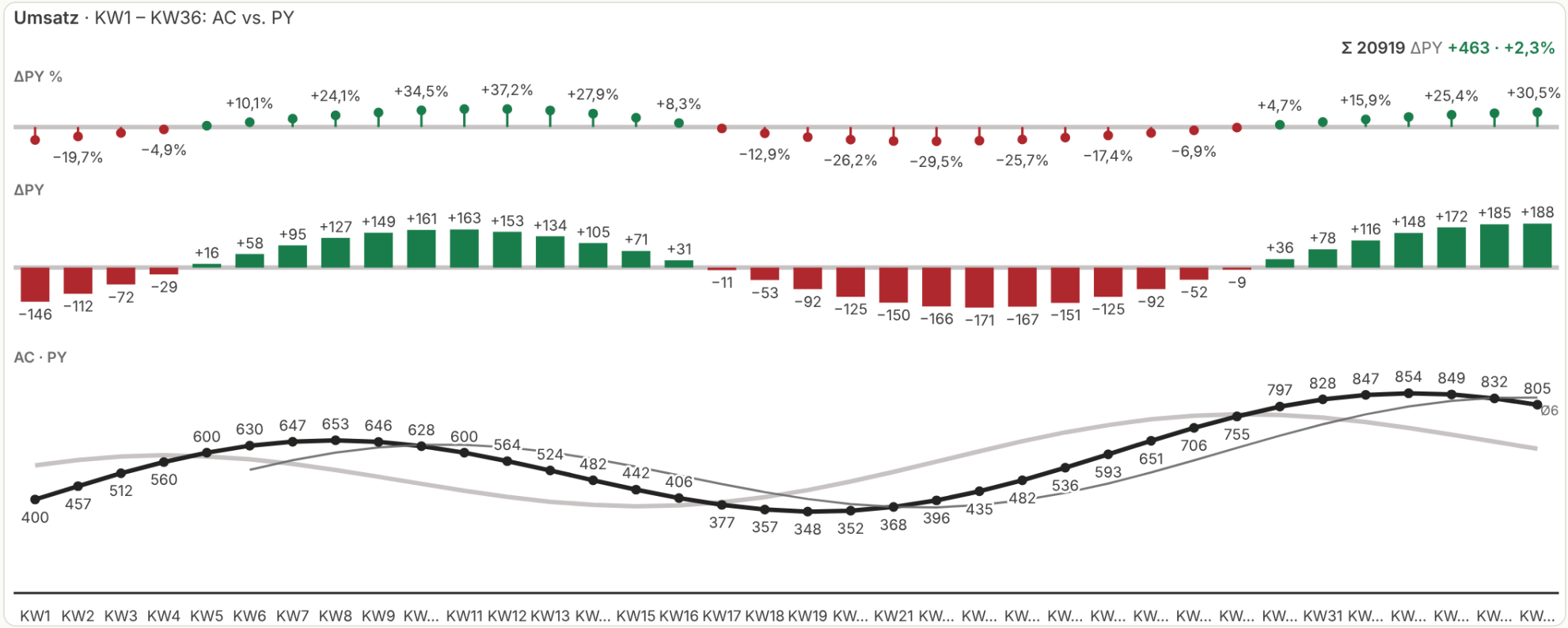
Use Case: Menge und Qualität in einem Bild, etwa Umsatz und Rohertragsmarge oder Absatz und Preis.



Kombi · Säulen für den Umsatz, Linie für die Marge auf eigener Skala

03 Zeitreihen · Linie

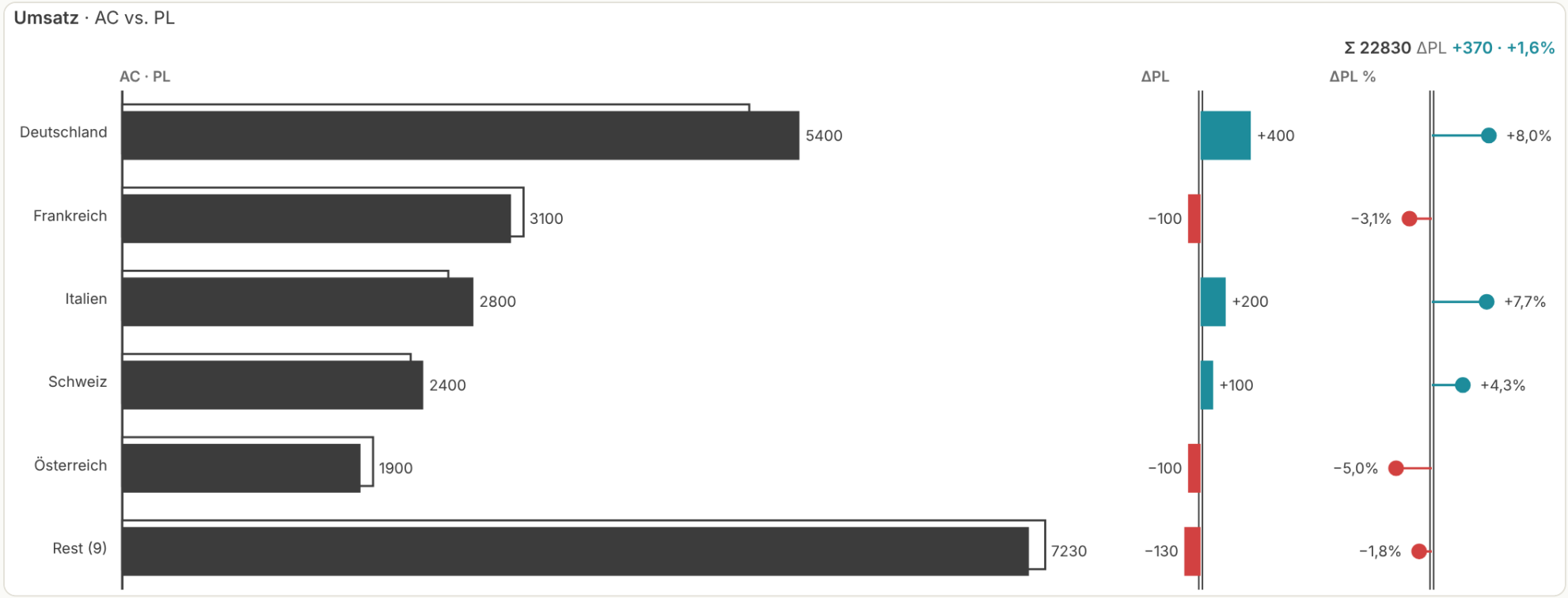
Use Case: lange Reihen ab etwa 24 Punkten, Wochen- oder Tageswerte, bei denen Säulen zu dicht würden.



Linie · 36 Wochen, AC solide, PY dünn grau

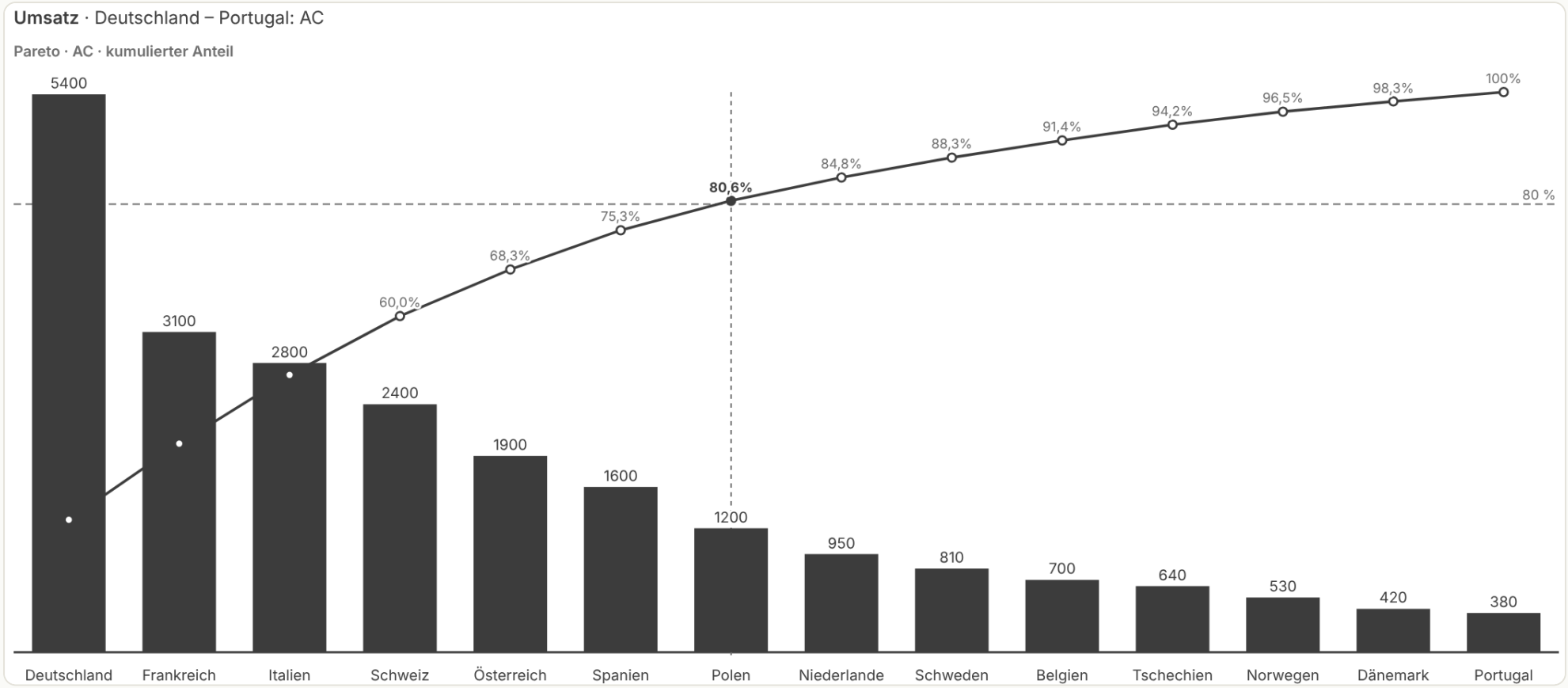
04 Struktur

Use Case: Rankings nach Ländern, Kunden oder Produkten. Top-N mit Restbalken hält lange Listen lesbar.



Balken · Top 5 + Rest aus 14 Ländern

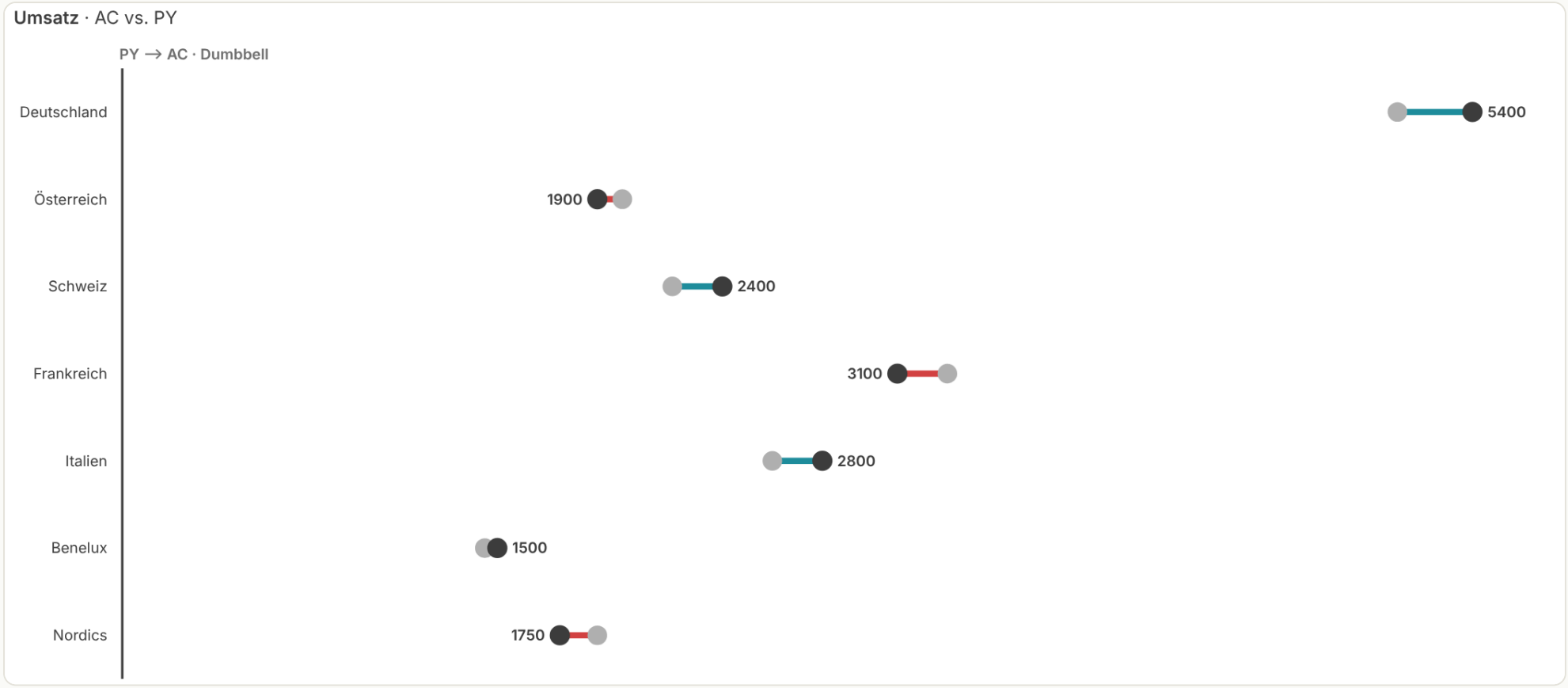
Use Case: ABC-Analyse von Kunden, Artikeln oder Kostenarten: Welche wenigen machen den Großteil aus?



Pareto · absteigende Säulen, kumulierte %-Linie, 80-%-Marke

04 Struktur · Dumbbell

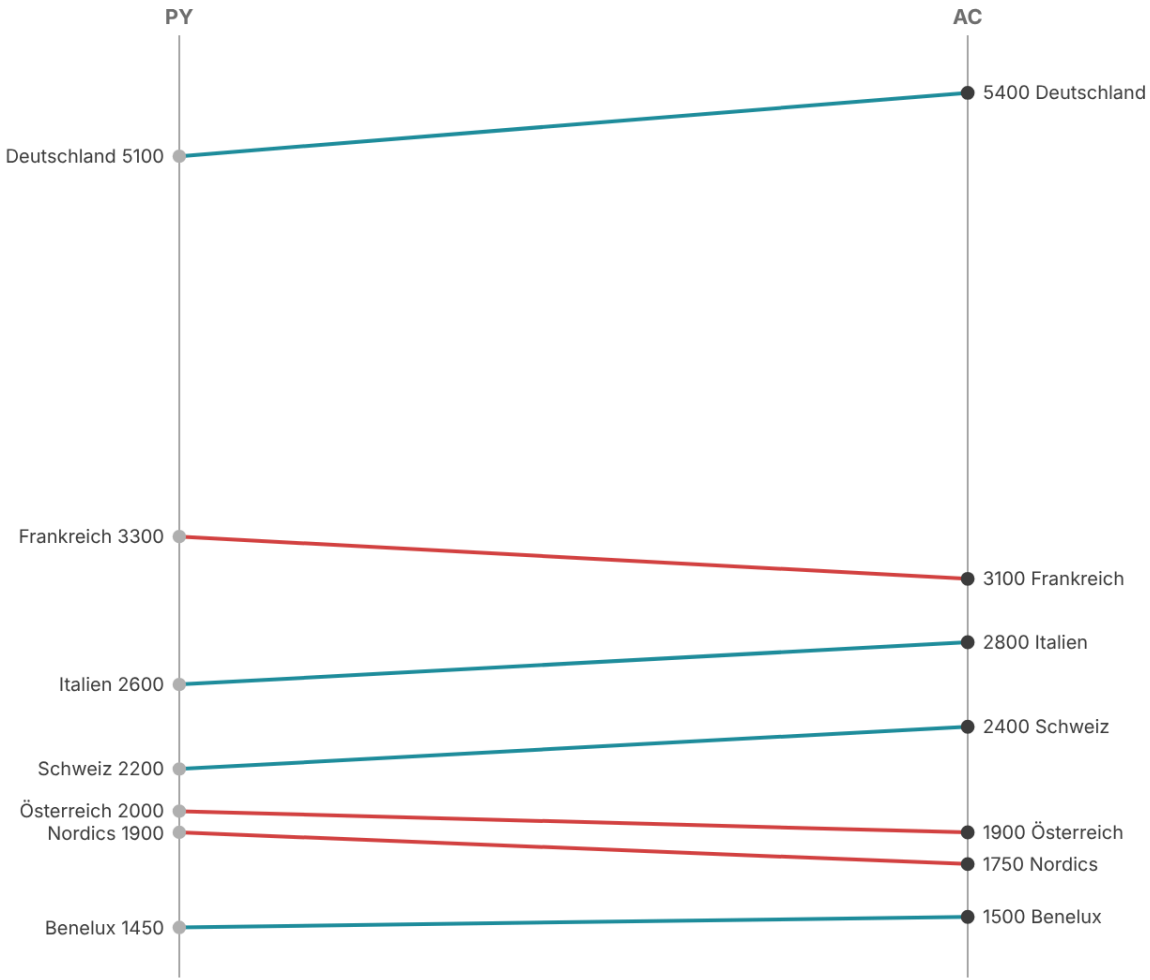
Use Case: Vorher und nachher je Kategorie, etwa Preise, Quoten oder Margen je Region, wenn die Lücke wichtiger ist als die Höhe.



Dumbbell · PY → AC je Kategorie

Use Case: Rangveränderungen zwischen zwei Zeitpunkten, etwa Marktanteile oder Kennzahlen zweier Jahre.

Umsatz · Deutschland – Nordics: AC vs. PY



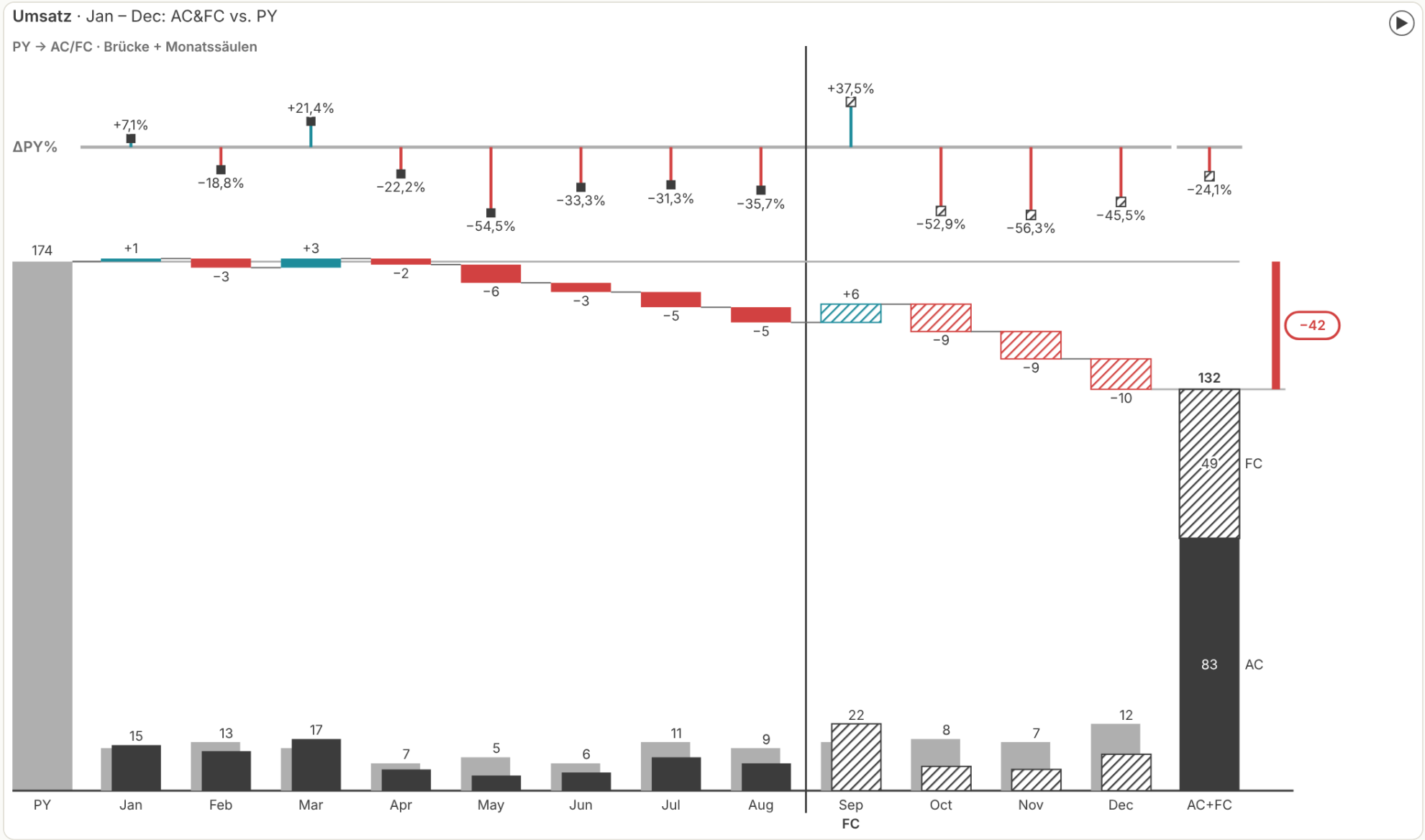
Slope · Vorher/Nachher PY → AC

05 Brücken

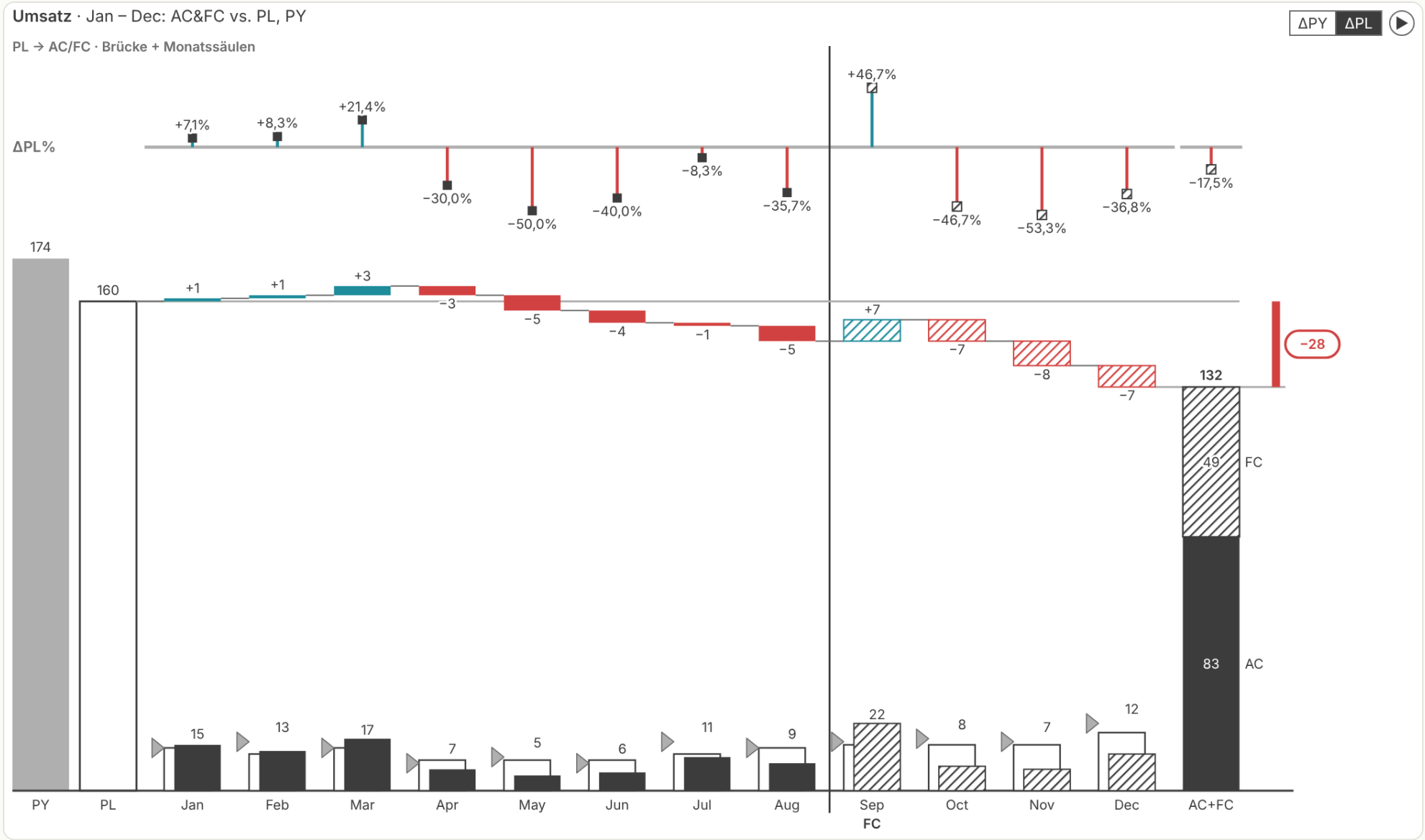
Brücken erklären eine Abweichung Schritt für Schritt. ChartKitchen kennt drei Formen, je nachdem, ob die Frage nach der Zeit, nach Treibern oder nach der Ergebnisstruktur fragt.

Brücke	Frage	Use Cases
Integrierte Brücke (C05)	Welche Monate haben uns vom Vorjahr oder Plan zum Ist + Forecast gebracht?	Jahresprognose erklären, Forecast-Lücke zum Budget, Monatsbericht
Kategorie-Brücke (C06)	Welche Regionen, Produkte oder Kunden treiben die Abweichung?	Umsatzbrücke nach Ländern, Kostenabweichung nach Kostenstellen, Top-N + Rest, größter Treiber markiert
Wasserfall (C12)	Wie setzt sich ein Ergebnis zusammen?	GuV vom Umsatz zum EBIT, Preis-Mengen-Effekte, Cash-Überleitung (siehe GuV)

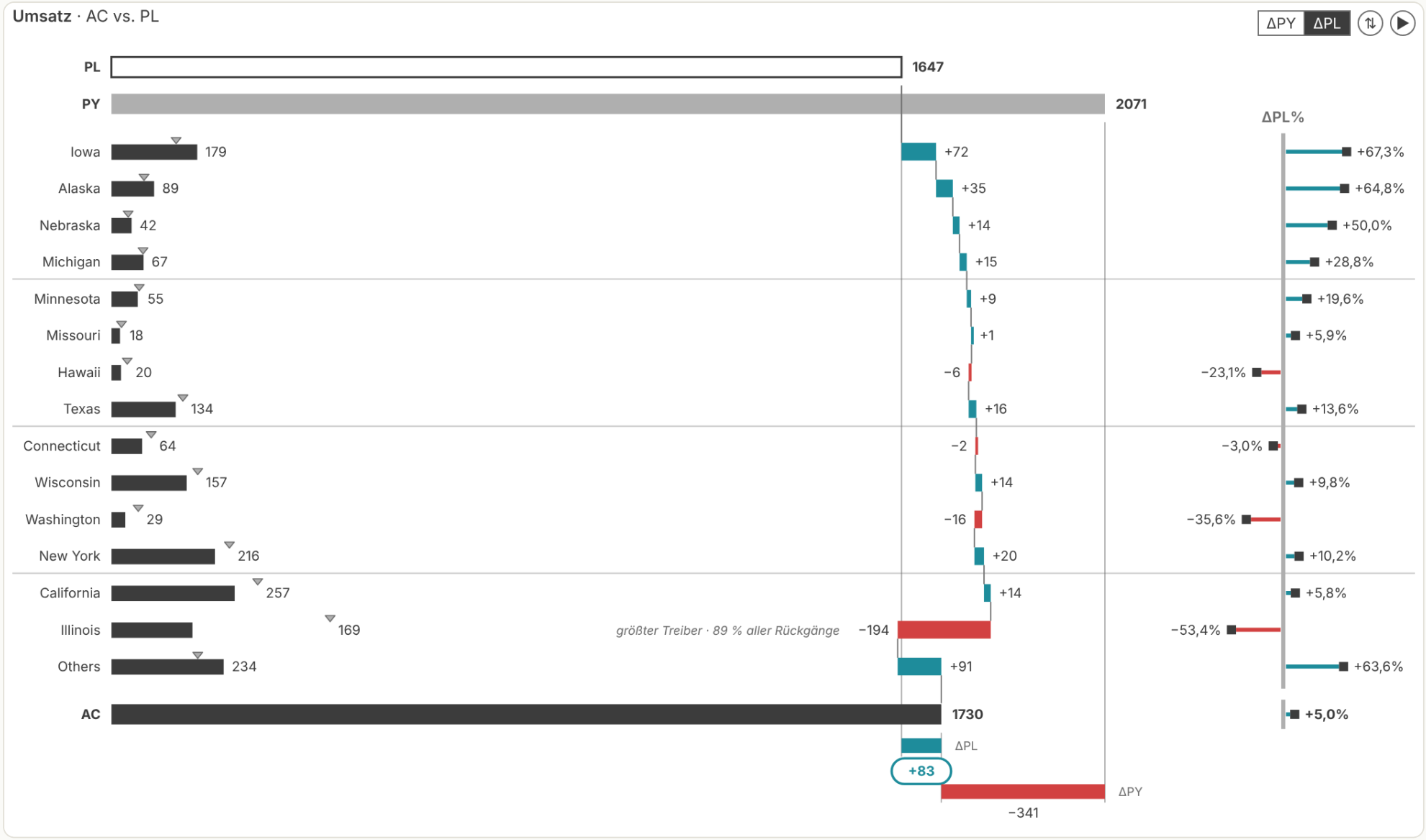
- **Eine Skala:** Anker und Stufen teilen eine Skala; eine große Basis darf per Achsenschnitt gekürzt werden (IBCS UN 5.3), statt jede Stufe zu stauchen.
- **Forecast bleibt sichtbar:** Forecast-Monate und -Stufen sind schraffiert, die Gesamtsäule stapelt AC und FC.
- **Small Multiples:** Jede Brücke geht auch als Kachel je Region auf gemeinsamer Skala.



Integrierte Brücke · PY links, Monatsstufen, Monatssäulen, AC+FC rechts, ΔPY%-Pins oben



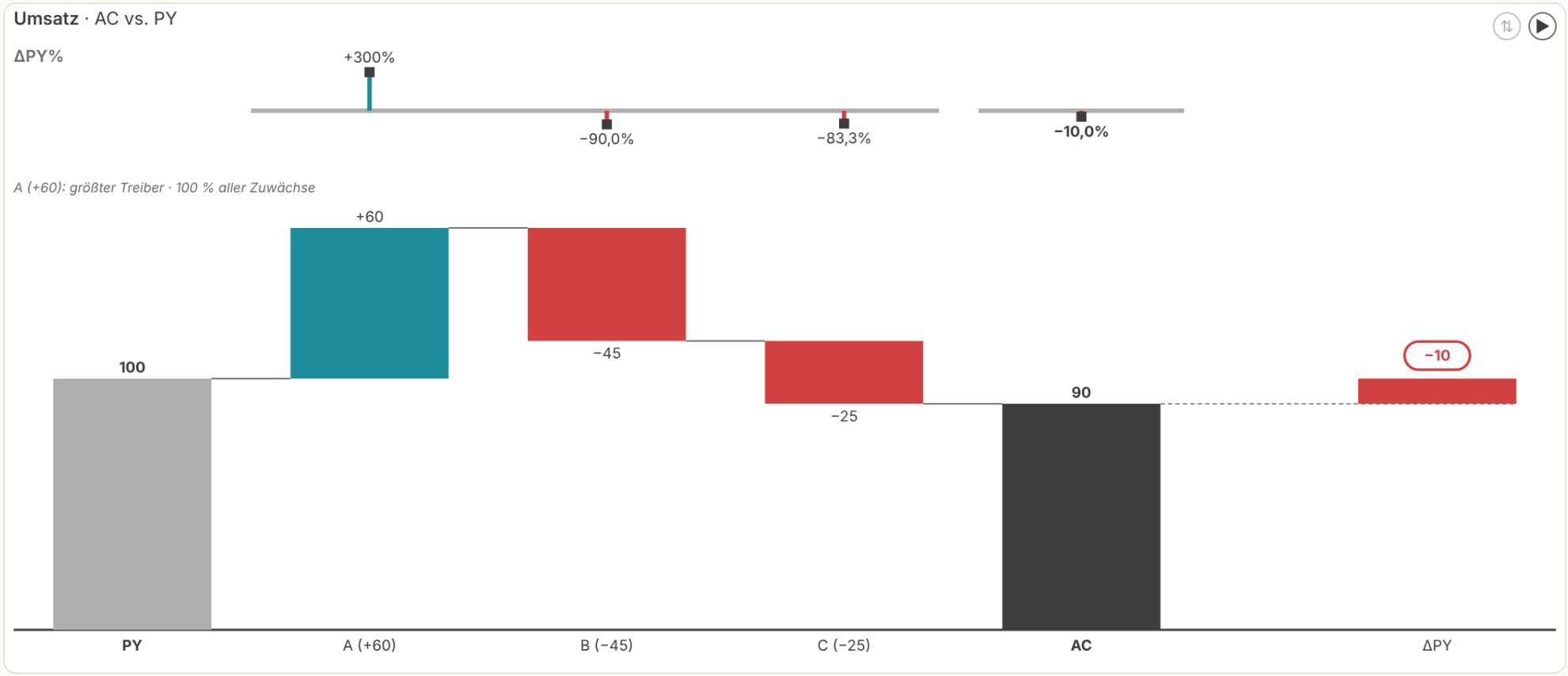
Integrierte Brücke mit Basis PL · zwei Totalsäulen PY und PL, PL-Umrisse je Monat, PY als Dreieck



Kategorie-Brücke · PL und PY als Anker, Kaskade je Land sortiert nach Wirkung, ΔPY%-Pins, Doppel-Überleitung

05 Brücken · vertikal

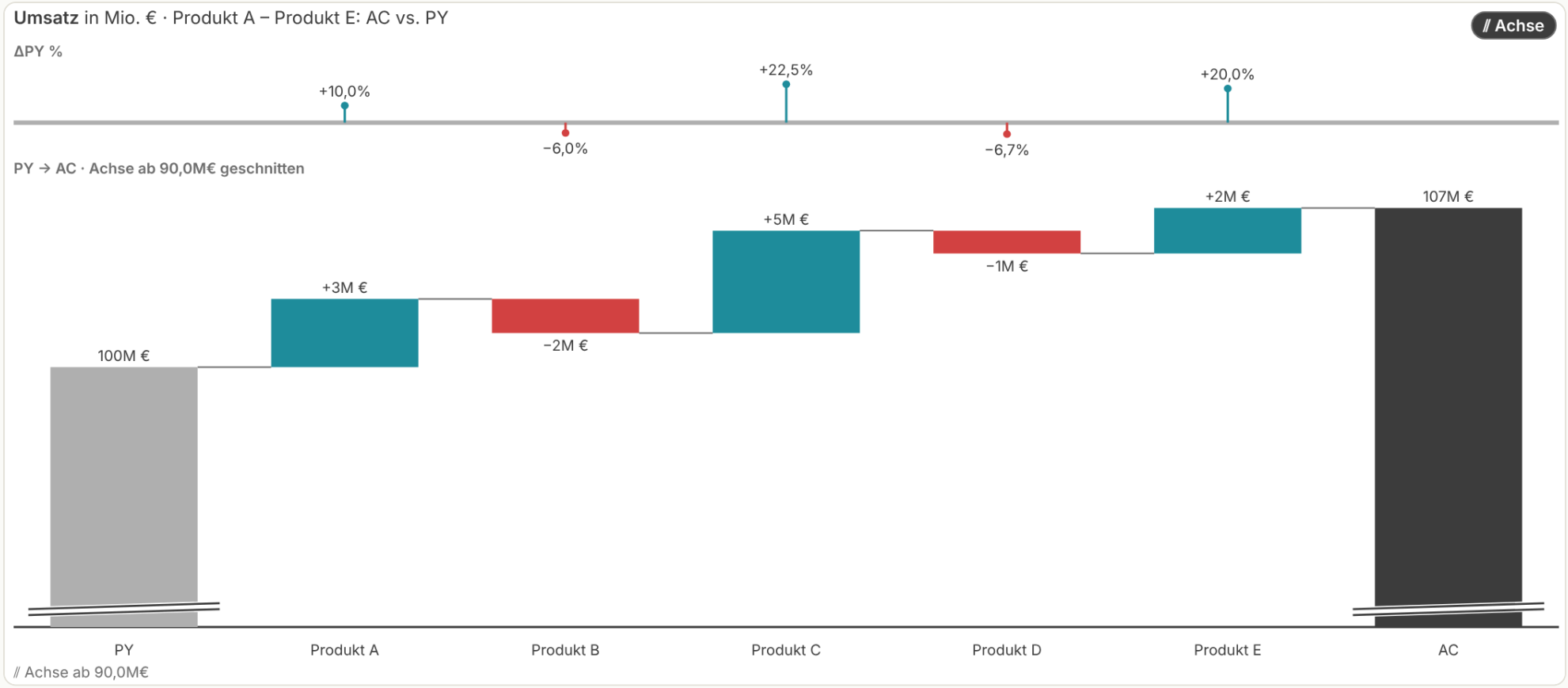
Use Case: wenige Treiber in einer Präsentation, etwa Preis, Menge, Mix und Währung.



Kategorie-Brücke vertikal (C06) · PY 100 → Treiber → AC

05 Brücken · Achsenschnitt

Use Case: kleine Abweichungen auf großer Basis, etwa ±2 % auf 100 Mio. Umsatz. Der Achsenschnitt wird nur angeboten, wo er zulässig ist.



Achsenschnitt (IBCS UN 5.3) · PY 100 Mio., Treiberstufen lesbar statt gestaucht

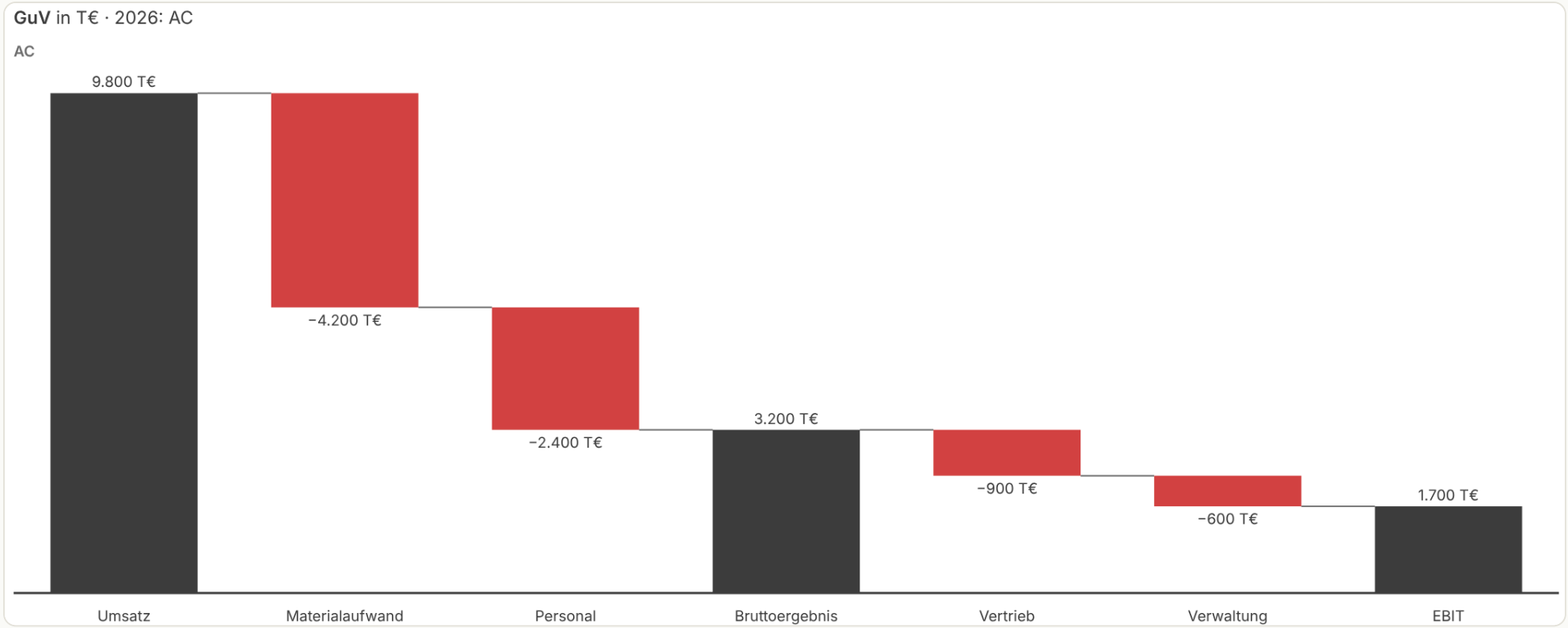
06 GuV mit ChartKitchen

Mit der Rolle **Zeilentyp** (Werte `sum` / `total`, `delta`, `pct`) wird aus einer Kategorie eine GuV: Ergebniszeilen ankern, Bewegungen kaskadieren, Margenzeilen zeigen % und Δ in Prozentpunkten.

- **GuV-Wasserfall (C12):** Umsatz → Kosten → Rohertrag → EBIT als ein Bild, für die Management-Zusammenfassung.
- **Wasserfall + ΔPY-Stufen:** derselbe Wasserfall mit der Abweichung je Zeile gegen das Vorjahr.
- **GuV-Statement (Modus pnl):** PY- und AC-Kaskaden als Spalten, ΔPY-Balken und Pins, Ebenen zum Aufklappen — die kompakte GuV für eine Berichtsseite.
- **GuV-Tabelle:** das Statement als IBCS-Tabelle mit Margenzeilen und Formelzeilen (Rohertrag = Umsatz + Materialaufwand).
- **Dieselbe Spalte wie im P&L-Visual:** Die Zeilentyp-Werte des P&L-Statement-Visuals (Subtotal, Formula, KPI, Account) werden verstanden, eine Kontendimension speist beide Visuals.

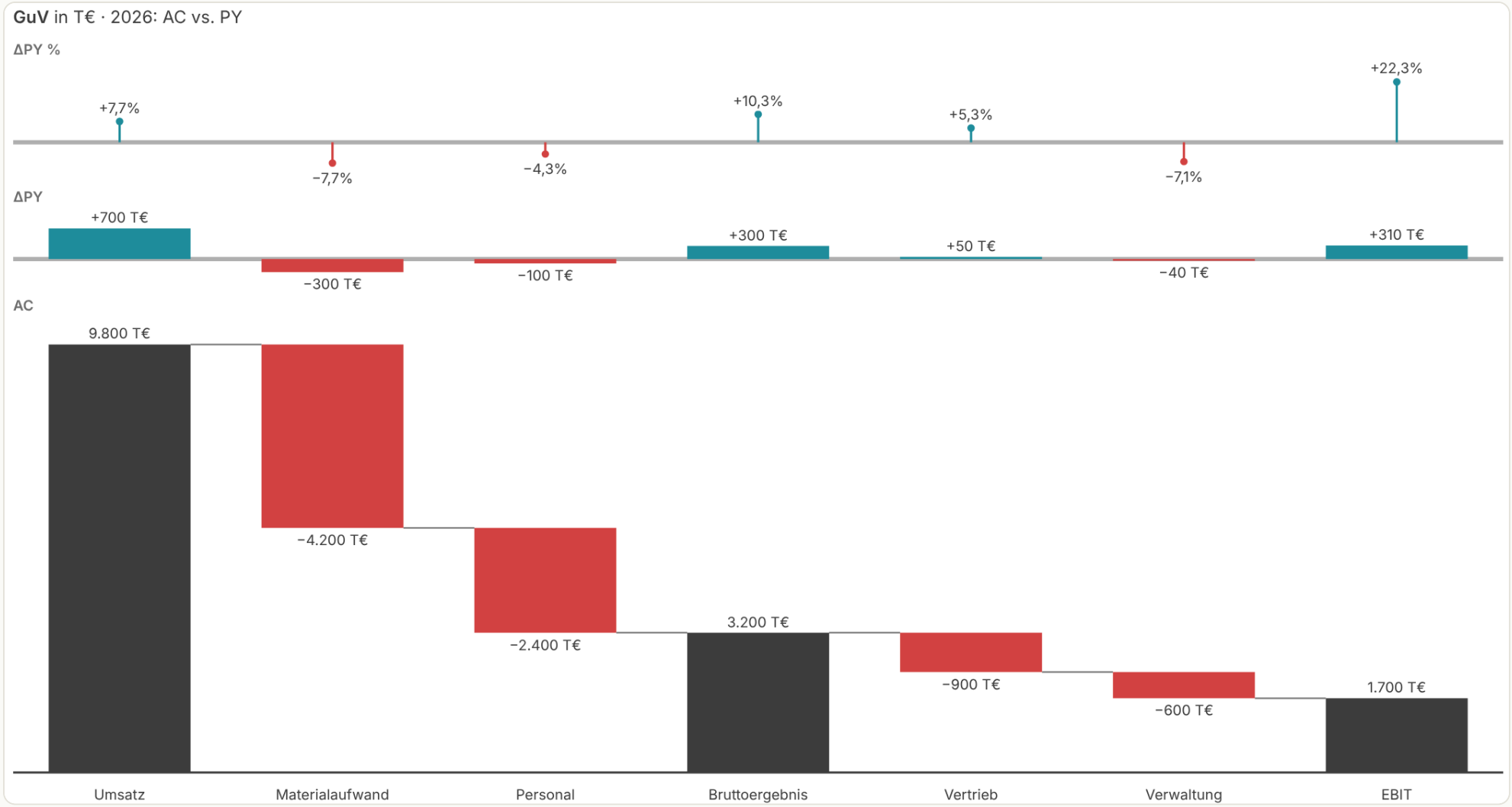
> **Wann das P&L-Visual besser passt:** für die volle GuV mit Formel-Engine, Mega-Table-Templates, Bilanz, Cashflow, Werttreiberbaum und Sankey.

06 GuV mit ChartKitchen · Wasserfall



GuV-Wasserfall (C12) · Zeilentyp sum/delta, Ergebniszeilen als Anker

06 GuV mit ChartKitchen · mit ΔPY



GuV-Wasserfall mit ΔPY-Varianzstufen

06 GuV mit ChartKitchen · Statement

Use Case: die GuV als kompaktes Statement auf einer Berichtsseite, mit Ebenen-Knöpfen für Leser.

Umsatz in T€ · AC vs. PL, PY

AC | AC&FC | PL | 1 | 2

	PY	AC	ΔPY	ΔPY%
= **Umsatzerlöse**	9.100,0 T€	**9.800,0 T€**	**+700,0 T€**	**+8%**
– Materialaufwand	3.900,0 T€	4.200,0 T€	−300,0 T€	−8%
▾ = **Bruttoergebnis**	5.200,0 T€	**5.600,0 T€**	**+400,0 T€**	**+8%**
Brutto-Marge %	57,1 %	57,1 %	±0,0Pp	
– Personalaufwand	1.740,0 T€	1.850,0 T€	−110,0 T€	−6%
– Sonstige Opex	960,0 T€	1.050,0 T€	−90,0 T€	−9%
▾ = **EBITDA**	2.500,0 T€	**2.700,0 T€**	**+200,0 T€**	**+8%**
EBITDA-Marge %	27,5 %	27,6 %	+0,1Pp	
– Abschreibungen	360,0 T€	380,0 T€	−20,0 T€	−6%
▾ = **EBIT**	2.140,0 T€	**2.320,0 T€**	**+180,0 T€**	**+8%**
EBIT-Marge %	23,5 %	23,7 %	+0,2Pp	
– Finanzergebnis	110,0 T€	95,0 T€	+15,0 T€	+14%
▾ = **EBT**	2.030,0 T€	**2.225,0 T€**	**+195,0 T€**	**+10%**

GuV-Statement · PY- und AC-Kaskaden, ΔPY-Balken und ΔPY%-Pins, Margen in %

Umsatz in T€ · AC vs. PY

	AC	AC · PY	ΔPY	ΔPY %
Umsatz	9.800 T€		+600 T€	+6,5%
Materialaufwand	-4.200 T€		−300 T€	−7,7%
Personal	-2.400 T€		−100 T€	−4,3%
Bruttoergebnis	**3.200 T€**		**+200 T€**	**+6,7%**
Vertrieb	-900 T€		−50 T€	−5,9%
Verwaltung	-600 T€		+40 T€	+6,3%
EBIT	**1.700 T€**		**+190 T€**	**+12,6%**

GuV als IBCS-Tabelle · AC·PY-Balken, ΔPY und ΔPY%-Pins

Umsatz in T€ · AC vs. PY

	AC	AC · PY	ΔPY	ΔPY %
Umsatz	9.800 T€		+700 T€	+7,7%
Materialaufwand	-4.200 T€		−300 T€	−7,7%
Personal	-2.400 T€		−100 T€	−4,3%
Opex	-900 T€		−50 T€	−5,9%
Rohertrag	**5.600 T€**		**+400 T€**	**+7,7%**
Marge	57,1 %		0,0Pp	
Σ Gesamt	**2.300 T€**		**+250 T€**	**+12,2%**

Formelzeilen · Rohertrag = Umsatz + Materialaufwand, Marge = Rohertrag / Umsatz

07 Tabellen & Matrix

Die IBCS-Tabelle zeigt Zahlen und Grafik in einer Zeile: Werte, Δ-Balken auf gemeinsamer Skala und Δ%-Pins. Mit einem Feld **Spaltengruppe** wird daraus eine Matrix.

- **Länder- oder Kundenlisten** mit ΔPL und ΔPY nebeneinander, per Klick auf den Kopf sortierbar, Σ-Zeile fixiert.
- **Hierarchien** Region → Land → Produkt mit Chevrons, ±Alle-Knöpfen und automatischem Aufklappen.
- **Matrix:** Zeilen × Quartals- oder Monatsspalten (zwei Ebenen, aufklappbar), Σ-Block, Mini-Δ-Balken je Block, Δ gegen die Vorspalte für Periodenvergleiche.
- **Zeilenformate und Flags:** Margenzeilen in %, Davon-Zeilen eingerückt, nachrichtliche Zeilen ohne Σ, Hervorhebung einer Zeile.
- **Σ-treue Rundung:** gerundete Werte addieren exakt auf die Summenzeile.

Umsatz · AC vs. PL, PY

	AC	AC · PY · PL	ΔPL	ΔPL %	ΔPY	ΔPY %
Deutschland	5400		+400	+8,0%	+414	+8,3%
Österreich	1900		−100	−5,0%	+114	+6,4%
Schweiz	2400		+100	+4,3%	+54	+2,3%
Frankreich	3100		−100	−3,1%	+276	+9,8%
Italien	2800		+200	+7,7%	+168	+6,4%
Belgien	700		−50	−6,7%	−48	−6,4%
Niederlande	950		+50	+5,6%	+147	+18,3%
Polen	1200		+100	+9,1%	+72	+6,4%
Tschechien	640		−60	−8,6%	−52	−7,5%
Dänemark	420		−30	−6,7%	+115	+37,7%
Schweden	810		+10	+1,3%	+49	+6,4%
Norwegen	530		−30	−5,4%	−58	−9,9%
Spanien	1600		−100	−5,9%	+186	+13,2%
Portugal	380		−20	−5,0%	+23	+6,4%
Σ Gesamt	**22830**		**+370**	**+1,6%**	**+1460**	**+6,8%**

IBCS-Tabelle · Länder mit ΔPL und ΔPY, Werte, Balken und Pins, Σ Gesamt

Umsatz in T€ · AC vs. PY

	Q1	ΔPY		Q2	ΔPY		Σ	ΔPY	ΔPY %
▾ **DACH**	**2.150 T€**	**+105 T€**		**2.390 T€**	**+145 T€**		**4.540 T€**	**+250 T€**	**+5,8%**
Deutschland	1.000 T€	+50 T€		1.120 T€	+70 T€		**2.120 T€**	+120 T€	+6,0%
Österreich	1.150 T€	+55 T€		1.270 T€	+75 T€		**2.420 T€**	+130 T€	+5,7%
▾ **West**	**2.950 T€**	**+125 T€**		**3.190 T€**	**+165 T€**		**6.140 T€**	**+290 T€**	**+5,0%**
Frankreich	1.400 T€	+60 T€		1.520 T€	+80 T€		**2.920 T€**	+140 T€	+5,0%
Benelux	1.550 T€	+65 T€		1.670 T€	+85 T€		**3.220 T€**	+150 T€	+4,9%
Σ Gesamt	**5.100 T€**	**+230 T€**		**5.580 T€**	**+310 T€**		**10.680 T€**	**+540 T€**	**+5,3%**

Matrix · Zeilen-Hierarchie Region → Land × Quartalsspalten, Mini-Δ-Balken je Block

Umsatz in T€ · AC vs. PY

	▸ Q1			▸ Q2					
	Σ	ΔPY		Σ	ΔPY		Σ	ΔPY	ΔPY %
Nord	2.820 T€	+75 T€		3.180 T€	+135 T€		**6.000 T€**	+210 T€	+3,6%
West	3.720 T€	+105 T€		4.080 T€	+165 T€		**7.800 T€**	+270 T€	+3,6%
Süd	4.620 T€	+135 T€		4.980 T€	+195 T€		**9.600 T€**	+330 T€	+3,6%
Ost	5.520 T€	+165 T€		5.880 T€	+225 T€		**11.400 T€**	+390 T€	+3,5%
Σ Gesa…	**16.680 T€**	**+480 T€**		**18.120 T€**	**+720 T€**		**34.800 T€**	**1.200 T€**	**+3,6%**

Matrix · Quartal → Monat (zwei Ebenen), zugeklappt, Σ-Block rechts

Umsatz in T€ · AC vs. PL, PY

	Q1	PY	PL	ΔPL		Q2	PY	PL	ΔPL		Q3	PY	PL	ΔPL		Σ	ΔPL
Nord	800 T€	780 T€	820 T€	−20 T€		900 T€	860 T€	910 T€	−10 T€		1.000 T€	940 T€	1.000 T€	0		**2.700 T€**	−30 T€
West	1.100 T€	1.070 T€	1.130 T€	−30 T€		1.200 T€	1.150 T€	1.220 T€	−20 T€		1.300 T€	1.230 T€	1.310 T€	−10 T€		**3.600 T€**	−60 T€
Süd	1.400 T€	1.360 T€	1.440 T€	−40 T€		1.500 T€	1.440 T€	1.530 T€	−30 T€		1.600 T€	1.520 T€	1.620 T€	−20 T€		**4.500 T€**	−90 T€
Σ Gesa…	**3.300 T€**	**3.210 T€**	**3.390 T€**	**−90 T€**		**3.600 T€**	**3.450 T€**	**3.660 T€**	**−60 T€**		**3.900 T€**	**3.690 T€**	**3.930 T€**	**−30 T€**		**10.800 T€**	**−180 T€**

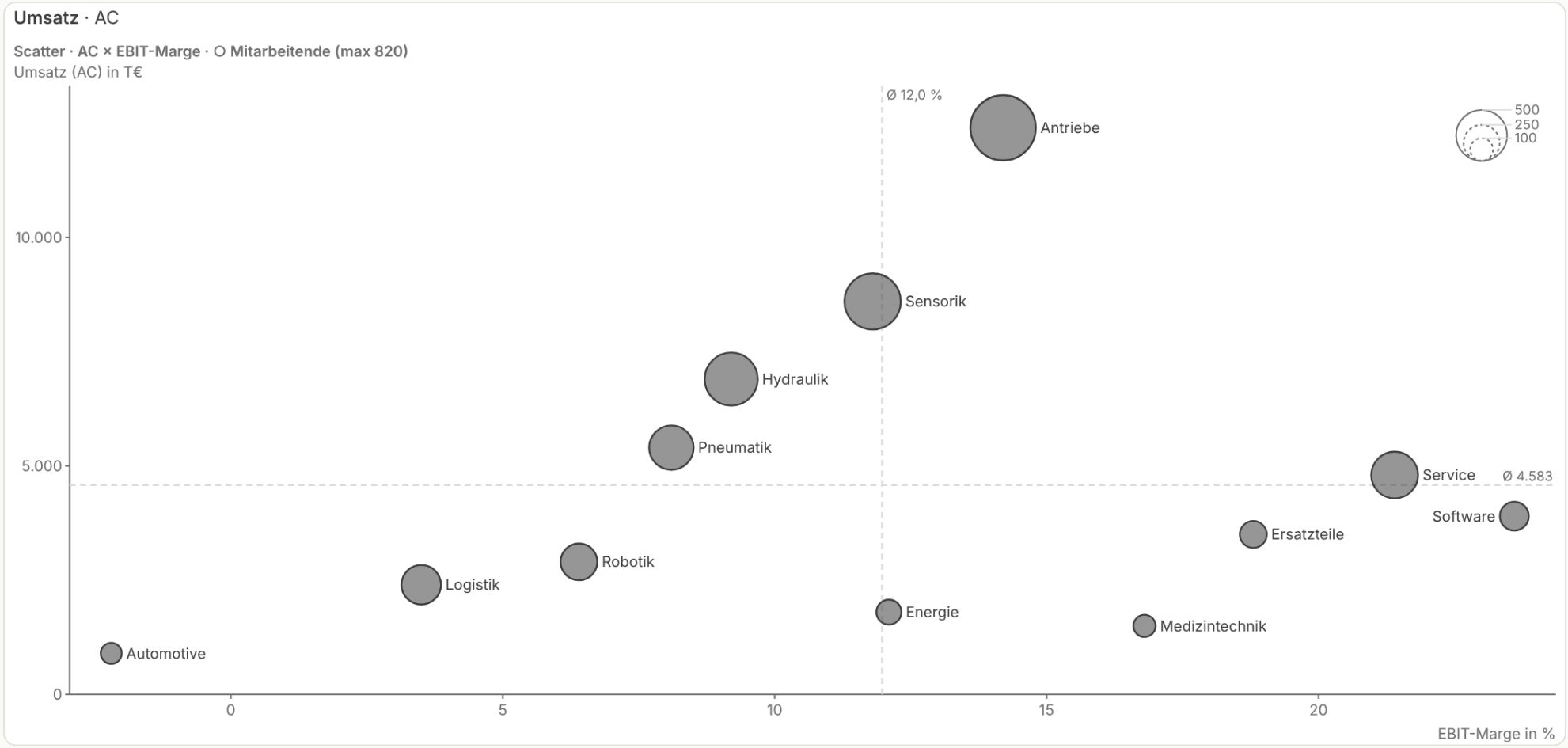
Matrix · Wertspalten AC · PY · PL je Block

08 Scatter & Bubble

Zwei Kennzahlen gegeneinander: Y ist das Ist, X eine zweite Kennzahl, optional die Blasengröße als dritte. So werden Portfolios, Kunden oder Standorte vergleichbar.

Use Case	Y	X	Größe
Produktportfolio	Umsatz	EBIT-Marge	Mitarbeitende
Kundenwert	Umsatz	DSO oder Deckungsbeitrag	Anzahl Aufträge
Standorte / Werke	Ausbringung	Kosten je Stück	Köpfe
Vertrieb	Auftragseingang	Abschlussquote	Pipeline
Kostenstellen	Kosten	Δ gegen Plan in %	Budget

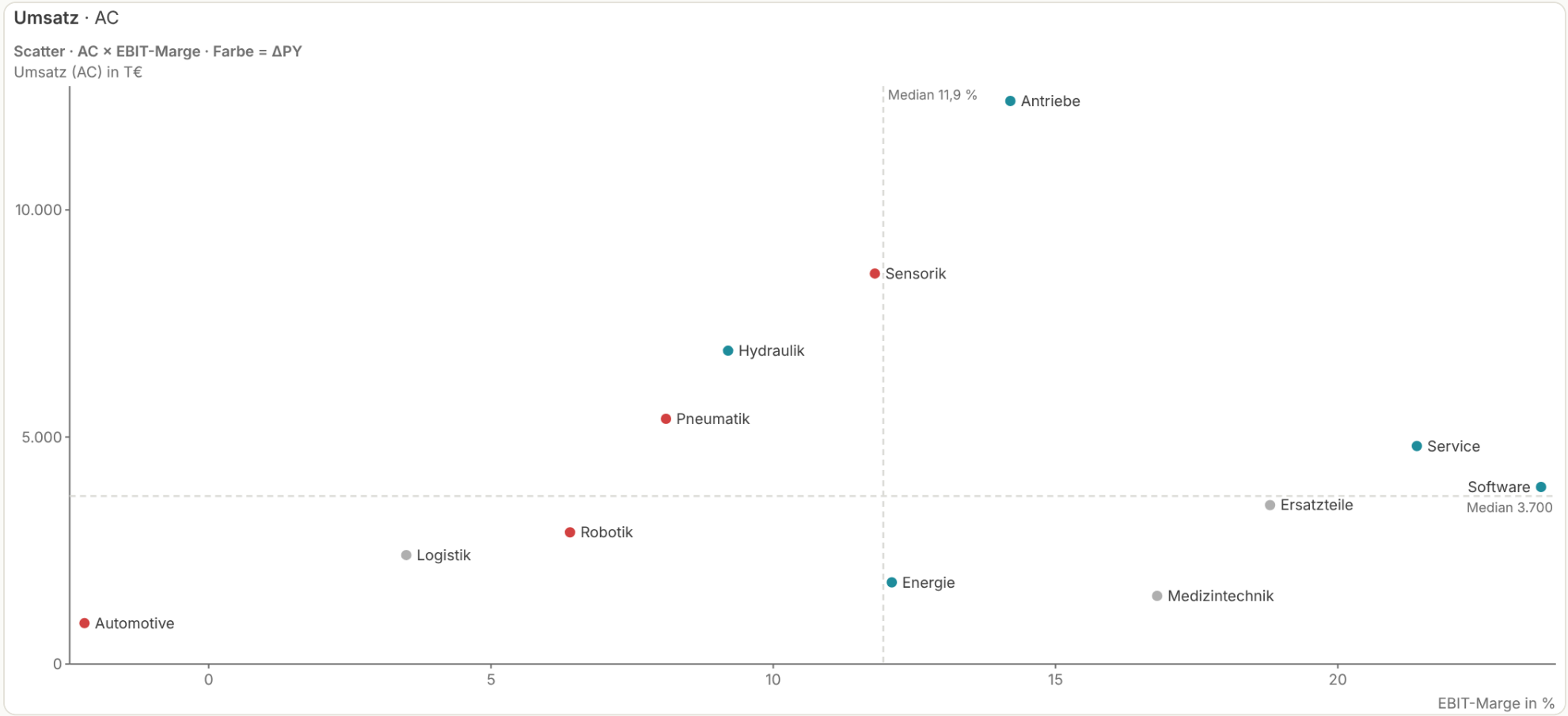
- **Quadranten** an Mittelwert, Median oder festen Werten, mit eigenen Beschriftungen wie „Stars“ oder „Prüfen“.
- **Status-Färbung** nach ΔPY oder ΔPL mit Wesentlichkeit, **Hervorhebung** einzelner Punkte, Färbung nach Gruppe mit Formen je Serie.
- **Trendlinie** mit R^2, **Log-Skalen**, fixierte Achsen, **Bewegungspfeile** PY → AC, der **Play-Button** durch die Monate, **Rechteck-Auswahl** als Kreuzfilter.



Bubble (C10) · Umsatz × EBIT-Marge, Größe = Mitarbeitende, Quadranten am Mittelwert, Größenlegende

08 Scatter & Bubble · Status

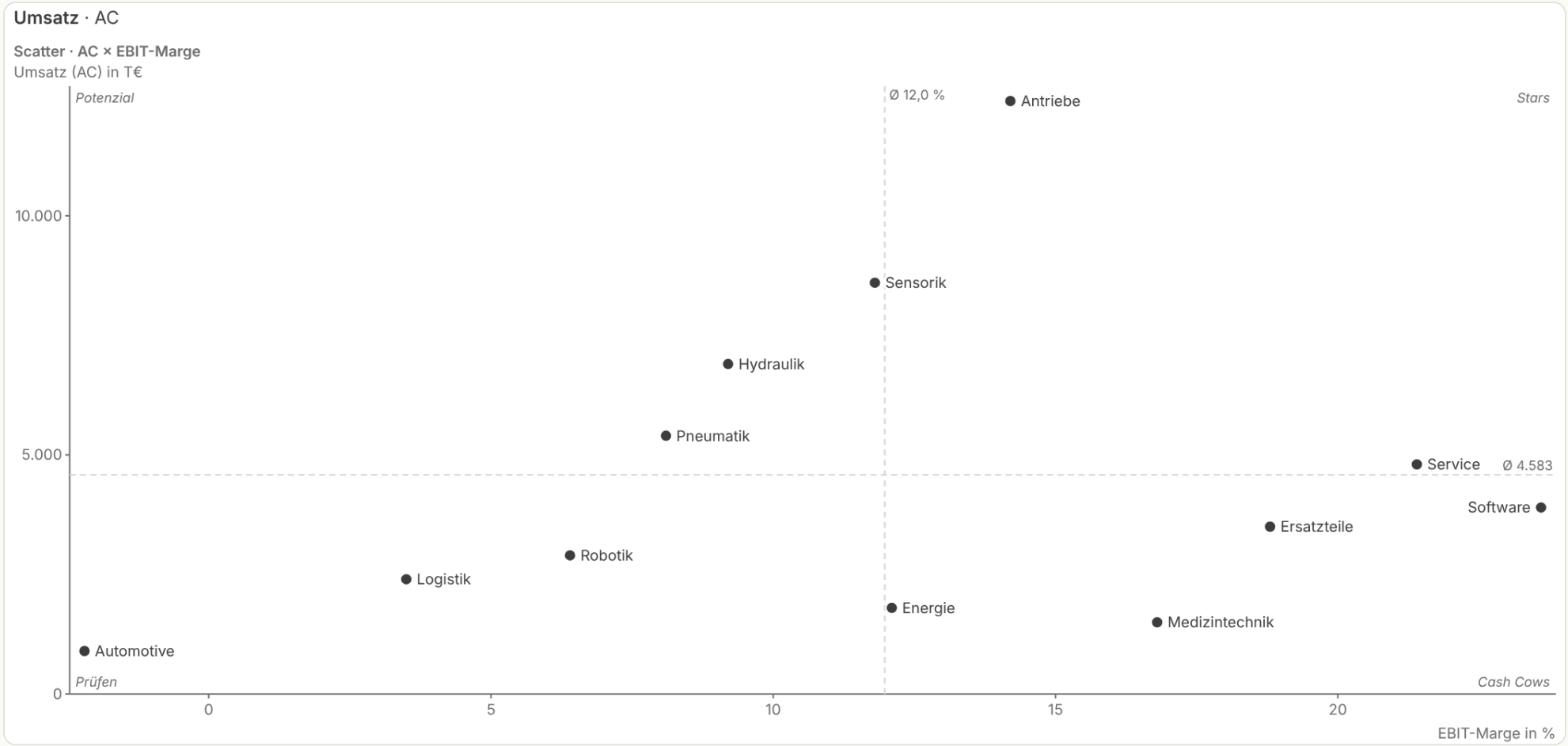
Use Case: Wer hat sich gegenüber dem Vorjahr verbessert, wer verschlechtert? Unwesentliche Bewegungen bleiben grau.



Status-Färbung ΔPY (günstig teal, ungünstig rot) mit Wesentlichkeit 3 %

08 Scatter & Bubble · Quadranten

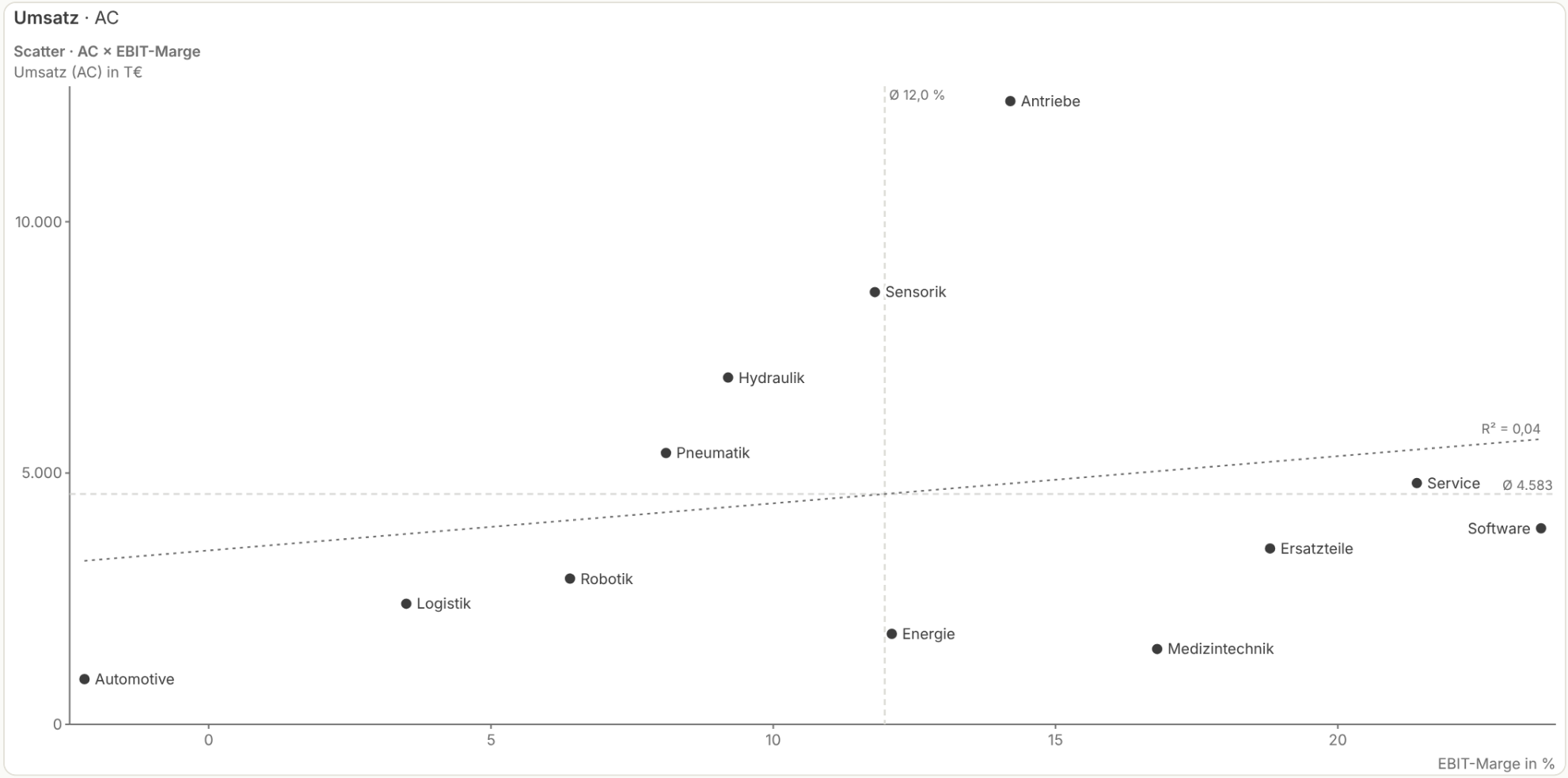
Use Case: Portfolio-Diskussion im Management: die Quadranten tragen die Handlungsempfehlung.



Quadranten-Beschriftung · Stars, Potenzial, Prüfen, Cash Cows

08 Scatter & Bubble · Trend

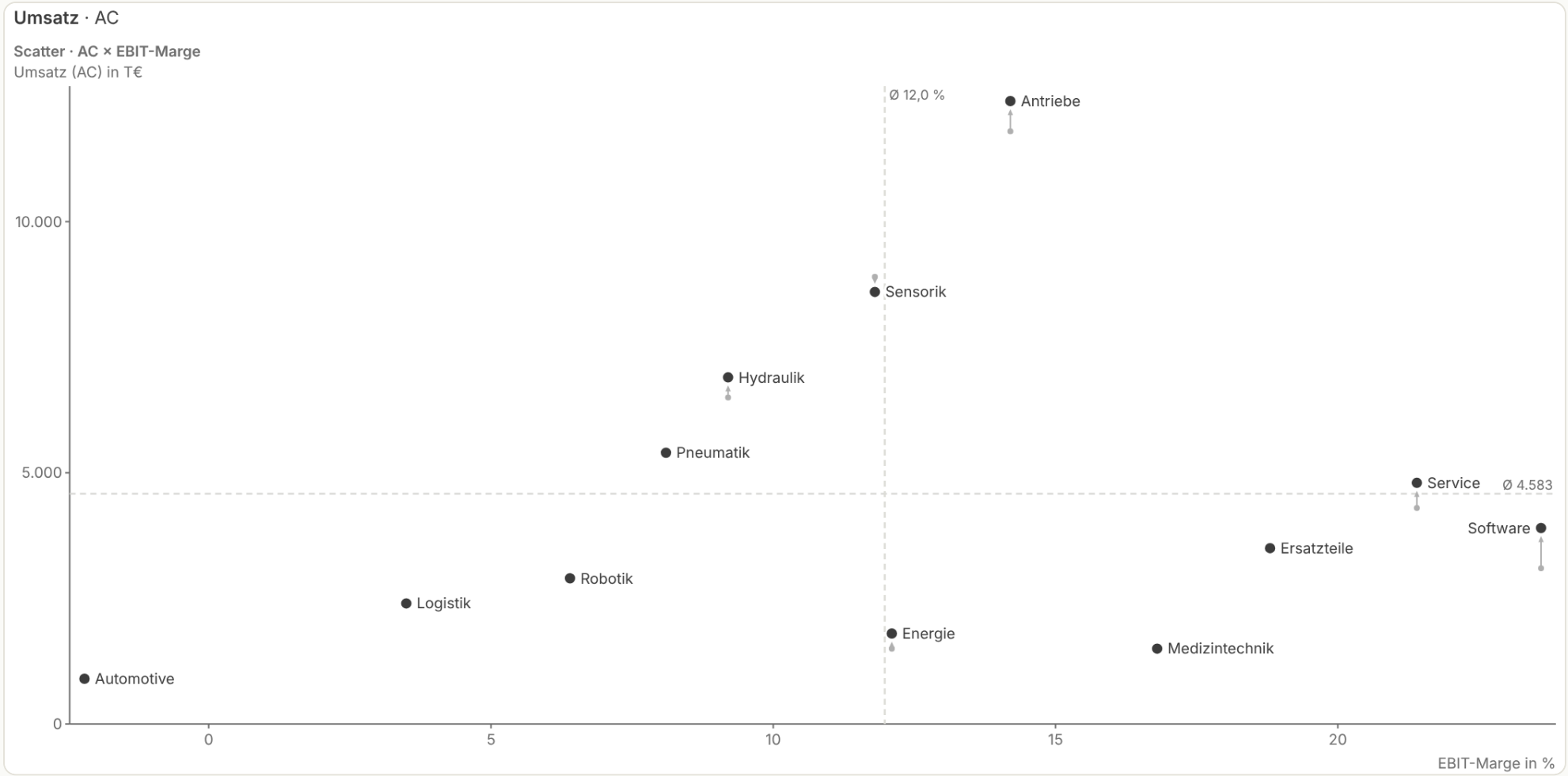
Use Case: Zusammenhang prüfen, etwa Marketingbudget und Umsatz. Ausreißer über und unter der Linie fallen sofort auf.



Trendlinie (linear) mit R^2

08 Scatter & Bubble · Bewegung

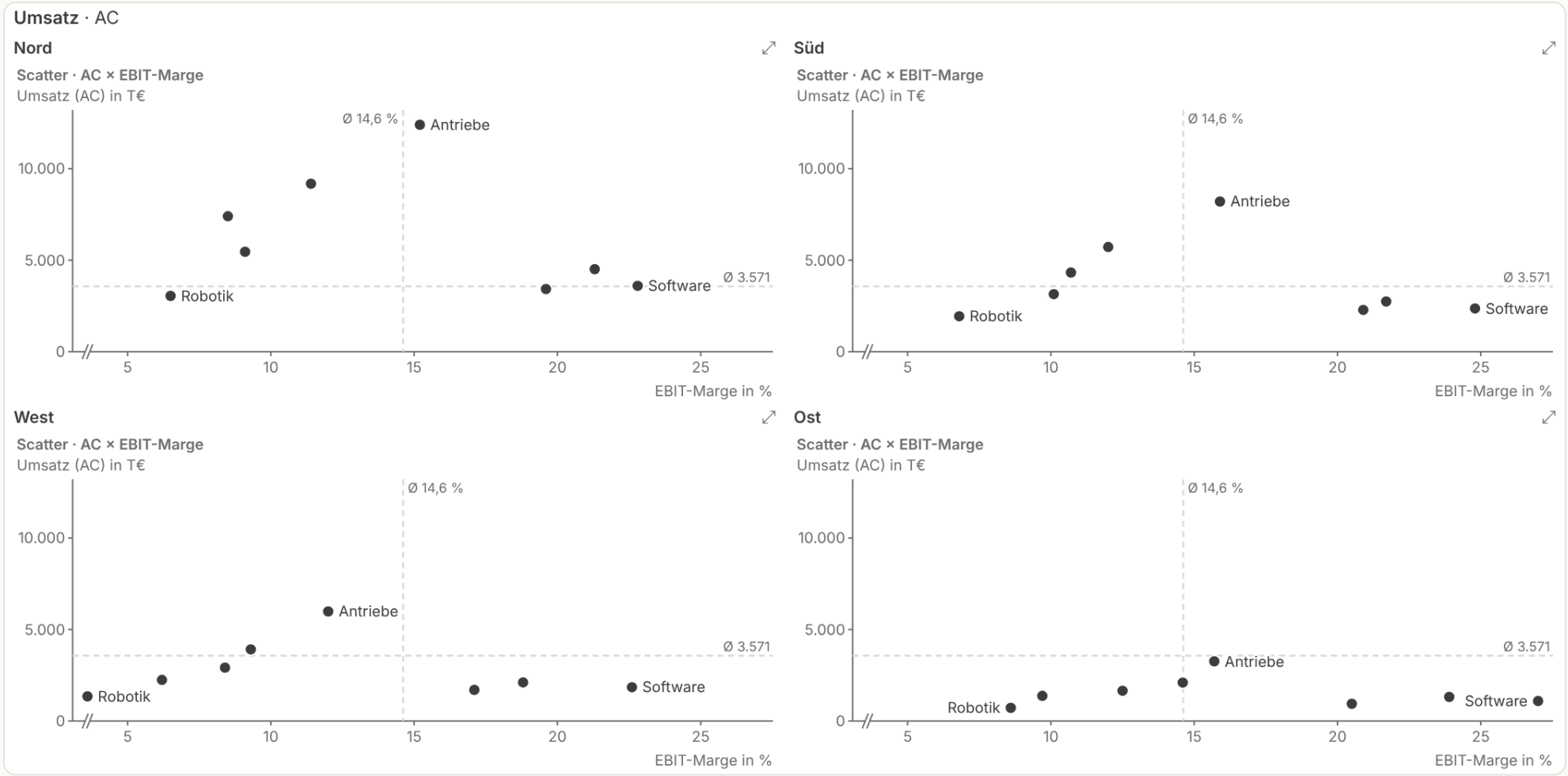
Use Case: Wohin haben sich Produkte oder Kunden bewegt? Mit gebundenem X-Vorjahr laufen die Pfeile in zwei Dimensionen.



Bewegungspfeile PY → AC

08 Scatter & Bubble · Small Multiples

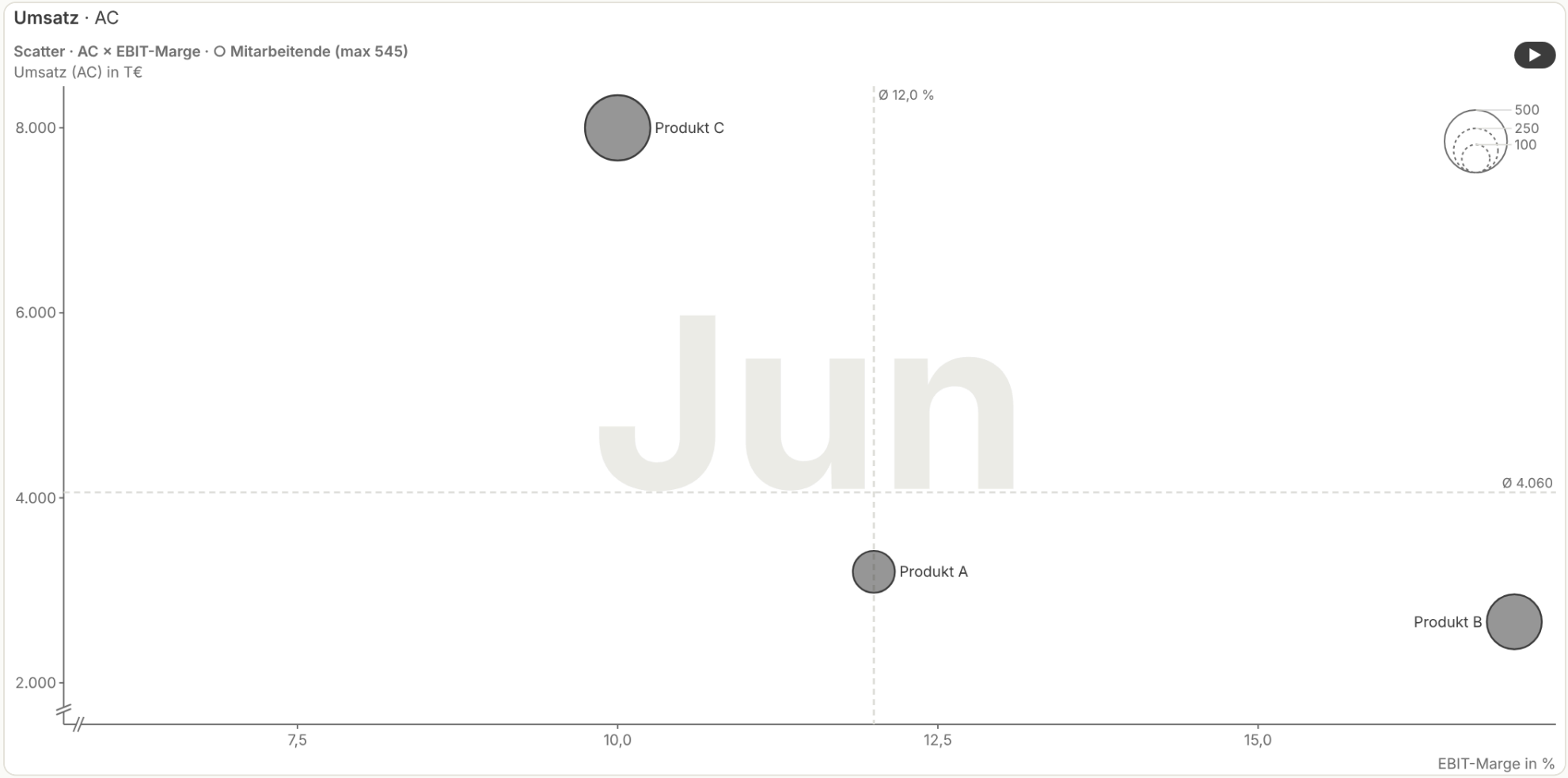
Use Case: dasselbe Portfolio je Region vergleichen. Gleiche Achsen zeigen sofort, wo eine Region kleiner oder margenschwächer ist.



Scatter als Small Multiples · 4 Regionen × 8 Sparten, gemeinsame Achsen

08 Scatter & Bubble · Play

Use Case: Entwicklung über das Jahr erzählen, im Stil von Hans Rosling.



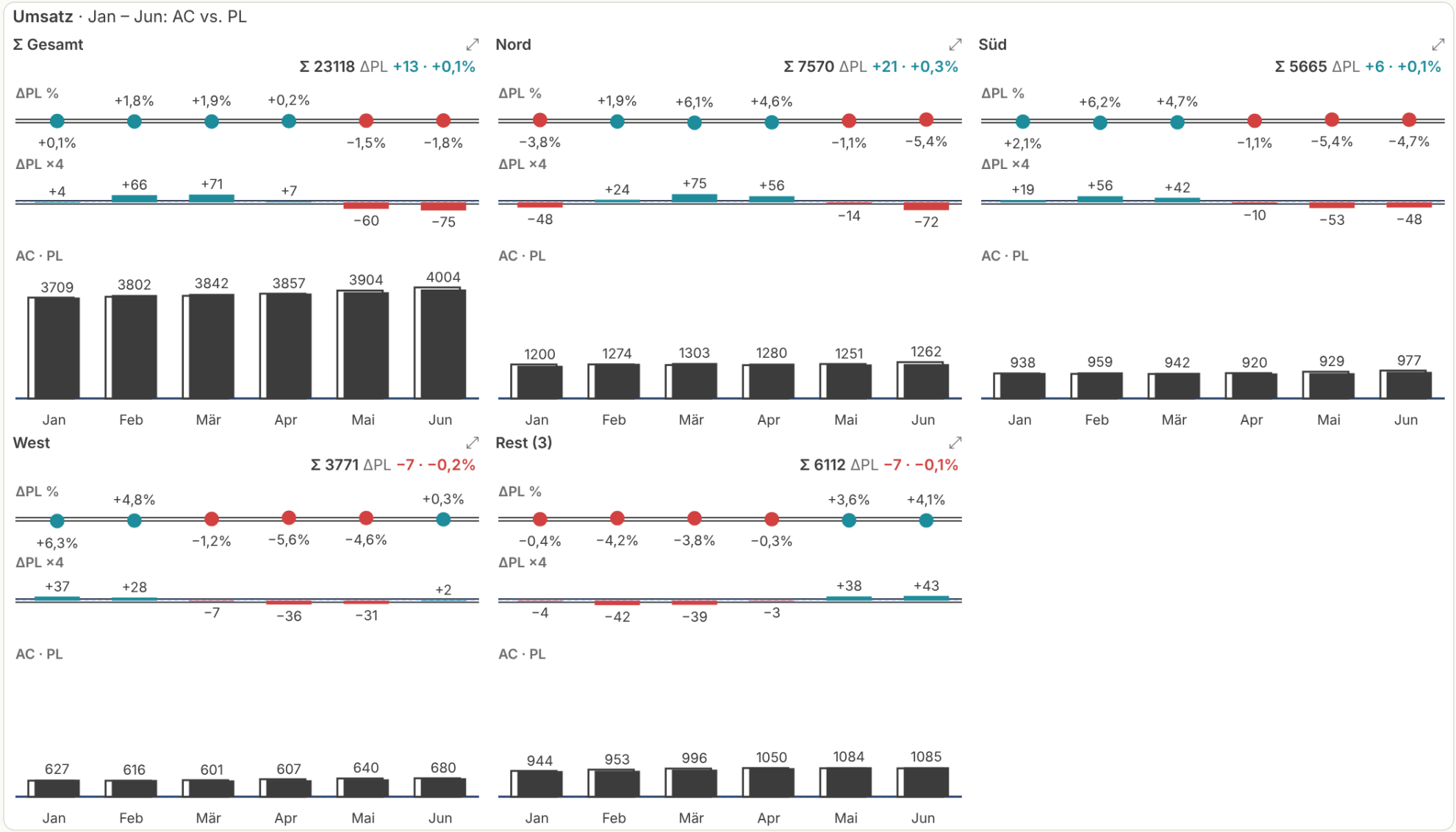
Play-Button · Kategorie = Monate als Zeitachse, Punkte wandern Monat für Monat

09 Small Multiples

Ein Feld **Small Multiples** zerlegt das Bild in eine Kachel je Region, Produkt oder Gesellschaft. Alle Kacheln teilen eine Skala, damit Größen vergleichbar bleiben.

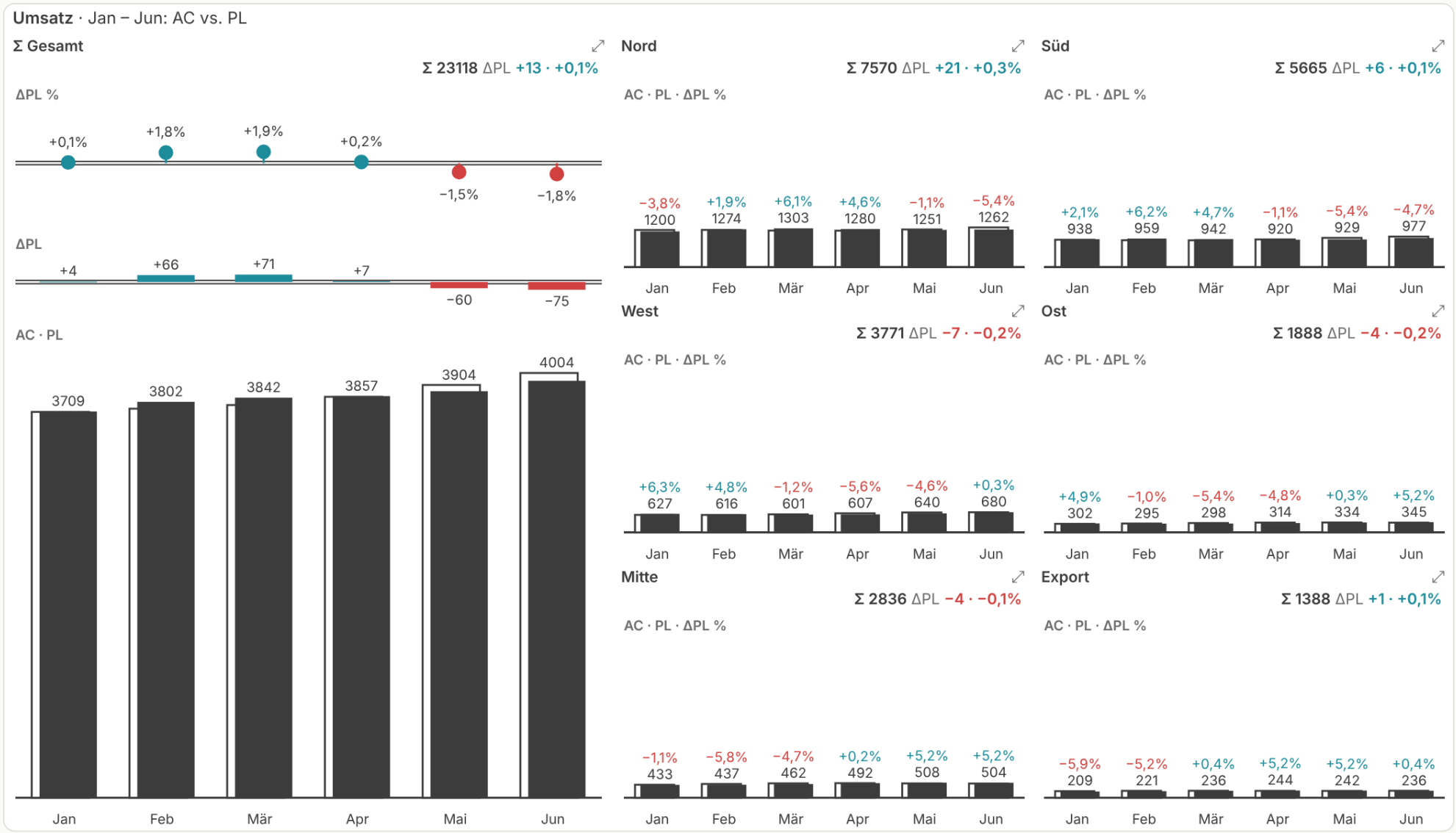
- **Regionen oder Segmente** im Monatsbericht: Ist der Einbruch überall oder nur in einer Region?
- **Σ-Kachel und Top-N + Rest:** zuerst das Gesamt, dann die größten Einheiten, der Rest in einer Kachel.
- **Erste Kachel groß:** das Gesamt als große Kachel, die Einheiten klein daneben.
- **Jeder Modus:** Säulen, Balken, Brücken, Pareto und Scatter gehen als Multiples; ein ⤢-Symbol zoomt in eine Kachel.
- **Gemeinsame oder eigene Skala:** gemeinsam ist Standard (IBCS), eine eigene Skala je Kachel lässt sich bewusst zuschalten.

09 Small Multiples · Top-N + Σ



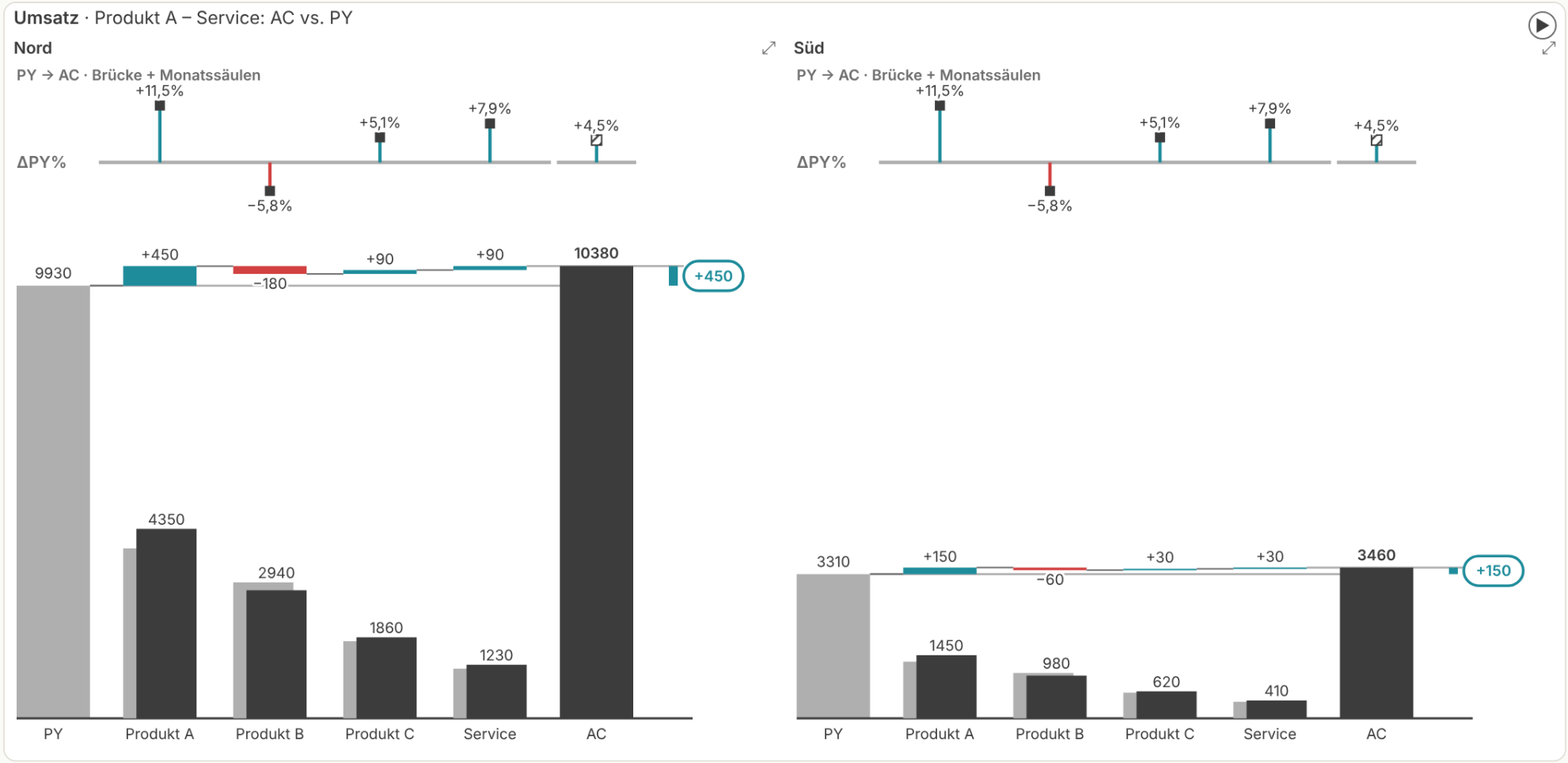
Top 3 + Rest + Σ Gesamt · 6 Regionen, Monatssäulen mit ΔPL und ΔPL%

09 Small Multiples · erste Kachel groß



Erste Kachel groß + Σ Gesamt

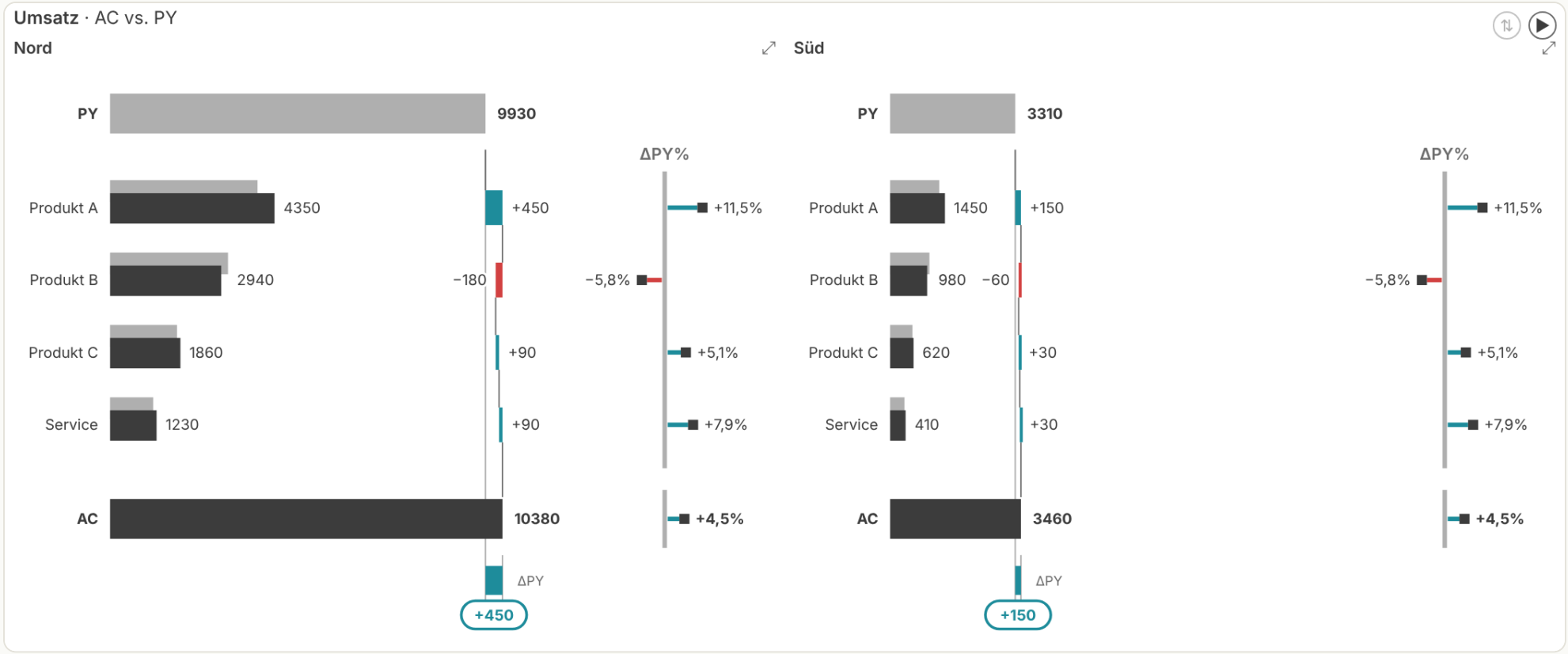
Use Case: Forecast-Lücke je Gesellschaft auf einer Seite.



Integrierte Brücke als Small Multiples · gemeinsame Skala

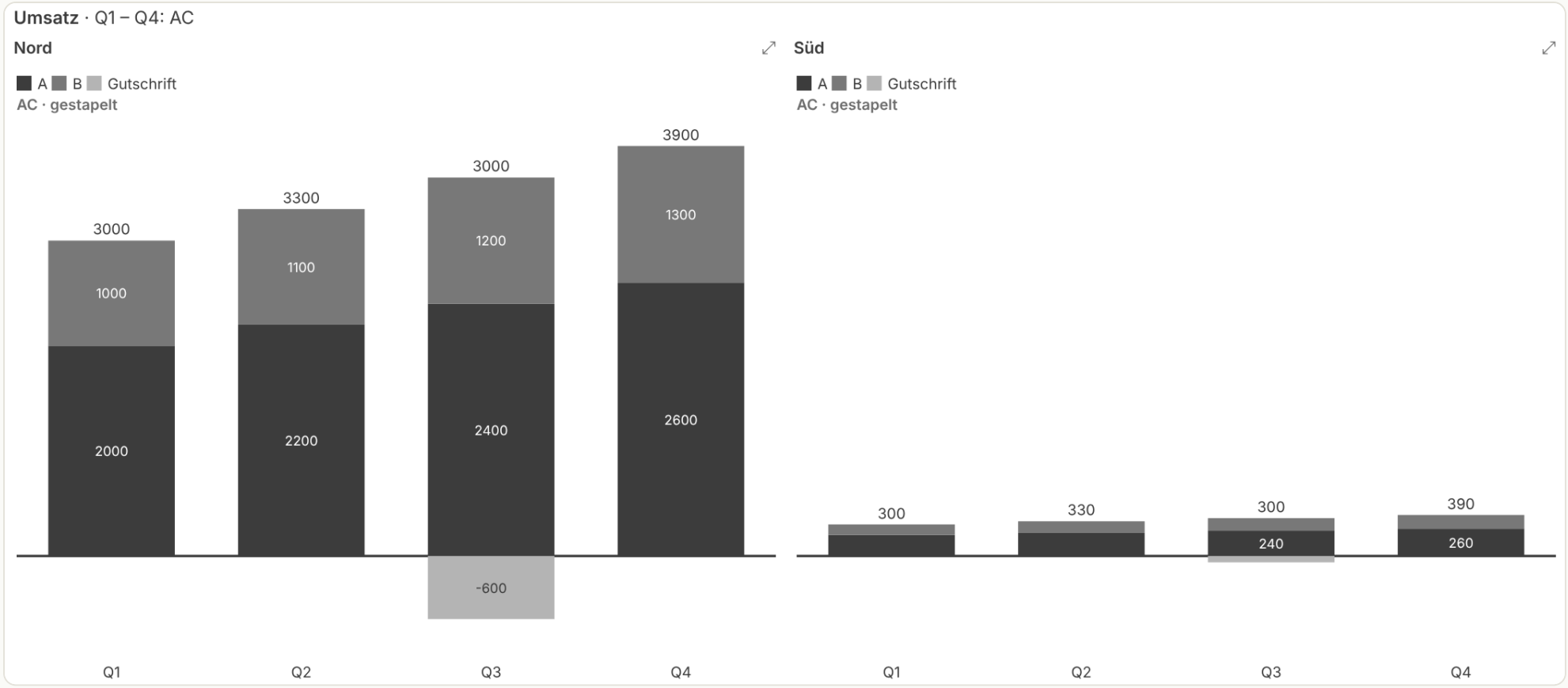
09 Small Multiples · Kategorie-Brücke

Use Case: Treiber der Abweichung je Region vergleichen. Die gemeinsame Skala zeigt, wo die großen Beträge liegen.



Kategorie-Brücke als Small Multiples · gemeinsame Skala (Süd-Balken kürzer)

09 Small Multiples · gestapelt



Gestapelt als Small Multiples · Nord und Süd auf gemeinsamer Skala

10 KPI-Karten

Use Case: Management-Cockpit mit 4–12 Kennzahlen; sortierbar, schlechteste zuerst, Kosten invertiert bewertet.

Umsatz in Mio. € · AC&FC vs. PL, PY

↕ Sortieren

Umsatz
9,8M€
ΔPL +0,3M€ · +3,2%
ΔPY +0,7M€ · +7,7%



Rohertrag
4,2M€
ΔPL +0,1M€ · +2,4%
ΔPY +0,3M€ · +7,7%



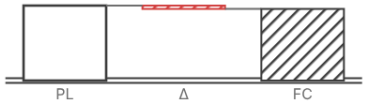
Opex
3,0M€
ΔPL +0,1M€ · +5,4%
ΔPY +0,3M€ · +9,3%



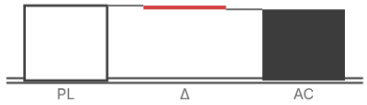
EBIT
1,3M€
ΔPL +0,1M€ · +4,0%
ΔPY +0,1M€ · +8,3%



Cashflow
860K € FC
ΔPL −40K € · −4,4%
ΔPY −50K € · −5,5%



Auftragseingang
11,2M€
ΔPL −0,6M€ · −5,1%
ΔPY +0,8M€ · +7,7%



KPI-Karten · AC mit ΔPL und ΔPY, Mini-Brücke je Karte, FC schraffiert

Umsatz in Tsd. · AC

Alle · Sortieren

Verfügbarkeit %	Durchsatz	Ausschuss
97,1	4180	118
ΔBM −1,9 · −1,9%	ΔBM +180 · +4,5%	ΔBM −2 · −1,7%

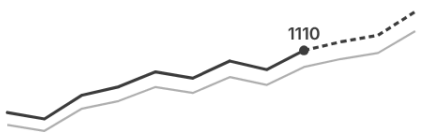
Energie kWh	OEE %	Kosten
5230	71,4	88,2K
ΔBM −370 · −6,6%	ΔBM −3,6 · −4,8%	ΔBM −1,8K · −2,0%

Monitoring · Status und Hintergrund-Ampel gegen Benchmark

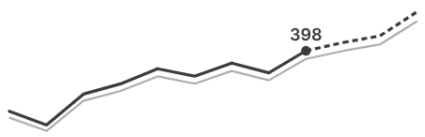
Umsatz · AC vs. PY

Sortieren

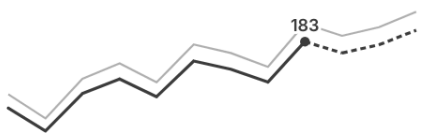
Umsatz
1110
ΔPY +77,7 · +7,5%



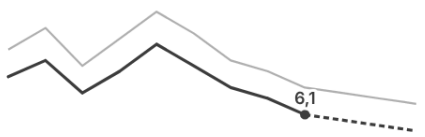
Deckungsbeitrag
398
ΔPY +11,9 · +3,1%



Neukunden
183
ΔPY −11 · −5,7%



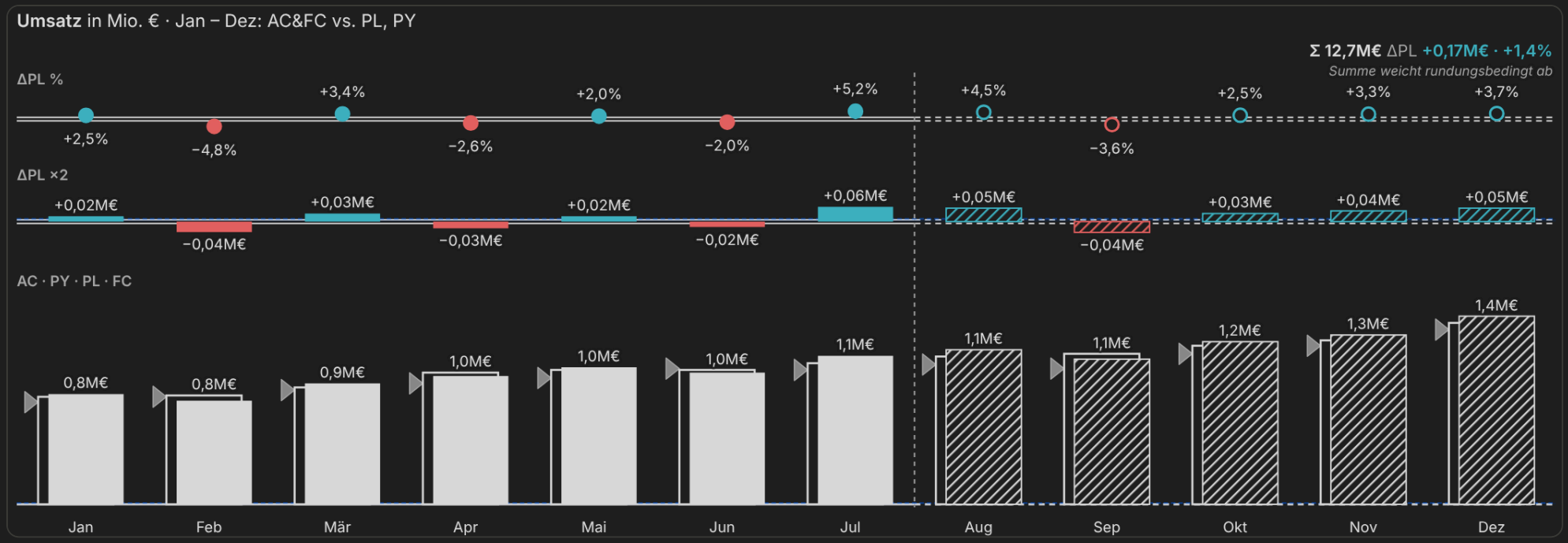
Retourenquote
6,1
ΔPY −0,5 · −7,6%



Karten mit Trend · Sparkline, Kartenwert = letzter Wert

11 Dunkelmodus

Gleiche Notation, helle Tinte: Ist hellgrau, Plan als heller Rahmen, Forecast schraffiert, Abweichungen in den Dunkel-Farben. „Auto“ erkennt dunkle Berichts-Themes selbst.



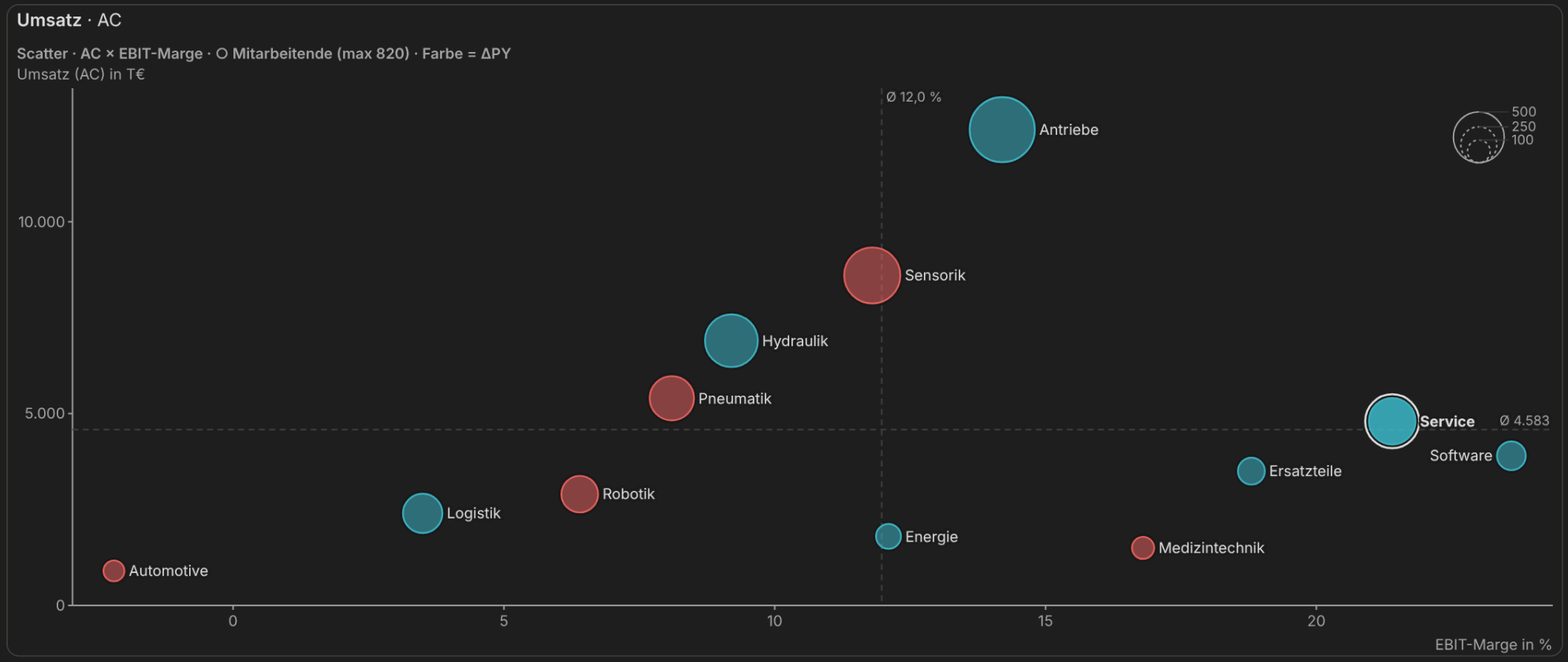
Säulen AC/PY/PL/FC mit ΔPL und ΔPL% · Erscheinungsbild Dunkel

Umsatz in € · AC vs. PL

	AC	AC · PL	ΔPL	×2	ΔPL %
Nord	4.200 €		+200 €		+5,0%
Süd	3.100 €		-100 €		-3,1%
West	2.800 €		+50 €		+1,8%
Ost	1.900 €		-200 €		-9,5%
Mitte	1.200 €		+50 €		+4,3%
Süd-Ost	900 €		-50 €		-5,3%
Σ Gesamt	**14.100 €**		**-50 €**		**-0,4%**

IBCS-Tabelle mit Zebra und Hervorhebung „West“ · Δ-Balken und Pins

11 Dunkelmodus · Scatter



Scatter · Bubbles = Mitarbeitende, Farbe = ΔPY-Status, Hervorhebung „Service“, Quadranten Ø

Auto

Standard. Ist der Berichtshintergrund dunkel, kippt das Visual von selbst auf helle Tinte.

Hell / Dunkel

Fest einstellbar unter Farben → Erscheinungsbild, z. B. für eine dunkle Seite in einem hellen Bericht.

Hochkontrast

Windows-Hochkontrast wird erkannt: Muster und Umrisse statt Farben tragen die Aussage.

12 Warum es im Controlling eine coole Alternative ist

Kostenlos & Open Source

Apache-2.0-Lizenz, keine Gebühr pro Nutzer. Der Code liegt auf GitHub und ist prüfbar.

13 Modi, eine Notation

Ist, Vorjahr, Plan und Forecast sehen in jedem Modus gleich aus. Eine Skala je Einheit, auch über Kacheln.

Vorlagen C01–C13

Eine Galerie nach Zweck setzt alle Schalter per Klick, der Start-Hub führt durch Felder und Feinschliff.

Leser bedienen es

YTD, Vergleich, Sortierung und Zoom im Chart, Kommentare ①② als Fußnoten, Lesezeichen halten den Zustand.

Datenschutz

Keine externen Aufrufe, keine Telemetrie, nichts außerhalb des Berichts gespeichert.

Barrierearm, vier Sprachen

Teal statt Grün, Preset Blau/Orange, Hochkontrast mit Mustern, Tastatur; Deutsch, Englisch, Spanisch, Japanisch.

Notation: Ist voll dunkelgrau, Vorjahr grau, Plan weiß mit Rahmen, Forecast schraffiert; eine Skala je Einheit (IBCS 2.0 / ISO 24896). Dokumentierte Abweichung: Teal statt Grün für günstige Abweichungen.

13 Was du brauchst: die Felder

Kein besonderes Modell nötig: eine Kategorie und eine Kennzahl reichen. Jede weitere Rolle schaltet Funktionen frei.

BASIS

Kategorie	Monat, Region, Produkt; Hierarchie erlaubt
AC	Ist (Pflicht)
PY · PL · FC	Vorjahr, Plan, Forecast
FC-Kennzeichen	Ist/Forecast/vorläufig je Monat
Benchmark	Zielmarke, Karten-Bullet
Kommentar · Filter-Info	Fußnoten ①②, Fußzeile

STRUKTUR & FORM

Zeilentyp	GuV: `sum` `delta` `pct` + Flags
Serie	gestapelt
Spaltengruppe	Matrix (max. 2 Ebenen)
Small Multiples	eine Kachel je Wert
Linien-Kennzahl	Kombi-Linie
Trend	Zeitachse je KPI-Karte

SCATTER

X	zweite Kennzahl (Pflicht)
X Vorjahr	2D-Bewegungspfeile
Blasengröße	macht daraus Bubble
FC Vorzyklus	Basis „ΔFC Vm“

Die wichtigste Falle: Ein Measure, das für nicht vorhandene Kombinationen 0 statt leer liefert (`COALESCE(x, 0)` , `+ 0`), erzeugt Geisterzeilen. Besser: `IF(COUNTROWS('Fakt') > 0, …)` . Hilfe beim Modell: der Claude-Skill `finance-data-model` im GitHub-Repo.

14 Loslegen & die Schwester P&L Statement

IN DREI MINUTEN ZUM ERSTEN CHART

1. **.pbiviz laden** über den Schnellstart der Knowledge Kitchen.
2. **Importieren:** Visualisierungen → ⋯ → Visual aus einer Datei importieren.
3. **Aufziehen:** Der Start-Hub zeigt Tour, Vorlagen-Galerie, Demo und alle Felder erklärt.
4. **Kategorie und AC binden,** Vorlage wählen. Fertig.

ZWEI VISUALS AUS EINER KÜCHE

Gleiche Notation, gleiche Bedienung, gleicher Start-Hub. **ChartKitchen** ist die Breite, **P&L Statement** die Tiefe: GuV Zeile für Zeile, IBCS-Templates T01–T05, Bilanz, Cashflow, Werttreiberbaum und Sankey. Mit gleichem Skalen-Maximum zeigen beide gleich lange Balken für gleiche Beträge.

> **Tipp für die Berichtsseite:** links die GuV aus P&L Statement, rechts ChartKitchen mit Monatsverlauf, Treiber-Brücke oder KPI-Karten. Dasselbe Skalen-Maximum in beiden Visuals eintragen, dann sind gleiche Beträge gleich lang.

15 Links

Kostenlos, Open Source, für immer. Umsatz entsteht über Beratung, nicht über Lizenzen.

Download & Schnellstart

datenwgknowledgekitchen.com/chartkitchen-schnellstart.html

Dokumentation

datenwgknowledgekitchen.com/chartkitchen-doku.html

Quellcode auf GitHub

github.com/Losveratos/PowerBI-Kitchen-/tree/main/ibcsInspiredChartDeck

Direkter Download · immer aktuell

datenwgknowledgekitchen.com/downloads/chartkitchen-byDatenWG-latest.pbiviz

Schwester: P&L Statement

datenwgknowledgekitchen.com/pnl-schnellstart.html

Daten-WG Knowledge Kitchen

datenwgknowledgekitchen.com/

Danke an IBCS. Das Visual ist stark von den Ideen der IBCS® – International Business Communication Standards inspiriert. Ohne ihre großartigen Ressourcen, die außergewöhnlichen Inhalte und vor allem die bahnbrechende konzeptionelle Arbeit wäre so etwas wie dieses Visual nicht möglich gewesen. Dafür: Danke. Nicht gesponsert, nicht lizenziert und nicht mit der IBCS Association verbunden.

IBCS® ist eine eingetragene Marke der IBCS Association. ChartKitchen byDatenWG ist IBCS-inspiriert und nicht von der IBCS Association zertifiziert. Alle Abbildungen: Demo-Daten aus der Testsuite des Visuals, gerendert mit Version 1.53.0.0 in einheitlichem Maßstab. Stand: 01.11.2026.